

A man with a beard and glasses is shown in profile, looking down at a laptop. He is wearing a dark grey herringbone blazer over a white t-shirt. The background is blurred, suggesting an office or modern workspace. An orange graphic element is overlaid on the left side of the image.

M&A Kvartalsstatistik
Danmark/Europa
Q2 2024

**BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE**



Daniel Sand
Partner, Beierholm Corporate Finance
+45 30 27 76 67
dsd@beierholm.dk



Elise Stegmann Ebbe
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 29 67 32 94
ese@beierholm.dk



Introduktion

Beierholm Corporate Finance har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Som en del af Oaklins, kan vi med et globalt team af 800+ rådgivere i 40 lande altid levere den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af transaktions-services. Vi er kendetegnet ved at være en af de mest erfarne rådgivere i Danmark og vi forstår de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor.

Vi har prøvet det meste før. Fra gazellevirksomheder, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejere, der overvejer salg eller står over for et generationsskifte.

Vi kender strategierne, der leder uden om faldgruberne. Spørgsmålene, der skaber resultater ved forhandlingsbordet. Og indsigterne, der leder til det rette match for dig og din virksomhed. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Beskrivelse af rapporten

Beierholm Corporate Finance udgiver kvartalsvis en M&A-rapport. I rapporten kan man læse om de nøgelfaktorer, der former det danske og europæiske M&A-marked.

Rapporten har til formål at forklare og kortlægge bevægelserne i markedet, identificere tendenser og gennemgå fordelingen af transaktioner på tværs af sektorer og kategorier af købere. Rapporten er baseret på data fra Mergermarket og analyseres ud fra veletablerede kriterier for udarbejdelsen af rapporten.

- Kapitel 1
Højdepunkter
- Kapitel 2
M&A-markedet i Danmark
- Kapitel 3
M&A-markedet i Europa
- Kapitel 4
Metodik
- Kapitel 5
Værdien af den gode rådgivning



Igennem de seneste årtier har vi med vores kvartalsstatistik taget temperaturen på det danske og europæiske M&A-marked. Rapporten analyserer data og funderes i vores ekspertise og erfaring som rådgiver i både danske og udenlandske transaktioner.

– Daniel Sand, Partner,
Beierholm Corporate Finance

Kapitel 1

Højdepunkter



Højdepunkter

Det danske og europæiske M&A-marked fastholder momentum med et øget aktivitetsniveau sammenlignet med sidste kvartal.

I Danmark indikerer antallet af solgte virksomheder i andet kvartal 2024 en øget transaktionsappetit. Aktiviteten i andet kvartal af 2024 viser lovende takter i M&A-markedet, hvor transaktionsvolumen i Danmark er over niveau i forhold til sidste kvartal (første kvartal 2024), og på niveau med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023).

Det samlede antal af transaktioner på det europæiske M&A-marked er øget siden sidste kvartal. Den positive udvikling indikerer et mindre nervøst marked og større stabilitet i handlerne.

Fordelingen af finansielle og strategiske købere af alle danske transaktioner i 2024 følger samme mønster som i 2023, hvor finansielle købere udgør 30% af alle købere. Denne stabilitet i fordelingen indikerer, at de finansielle købere fortsat er bevidste om markedsrealiteterne, herunder høje renter, inflation og geopolitisk usikkerhed.

121 danske virksomheder solgt i andet kvartal 2024

Stigning på 16% i forhold til sidste kvartal (første kvartal 2024)

4.393 europæiske virksomheder solgt i andet kvartal 2024

Stigning på 8% i forhold til sidste kvartal (første kvartal 2024)

Finansielle kontra strategiske købere

Finansielle købere udgør 30% af alle danske transaktioner i 2024



Det danske og europæiske M&A-marked i andet kvartal 2024 fastholder momentum med et øget aktivitetsniveau fra sidste kvartal og indikerer positive fremtidsudsigter.

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte danske virksomheder udgjorde 121 i andet kvartal 2024.

Udviklingen viser en stigning på 16% sammenlignet med første kvartal 2024, og omtrent samme niveau holdt op imod andet kvartal 2023.

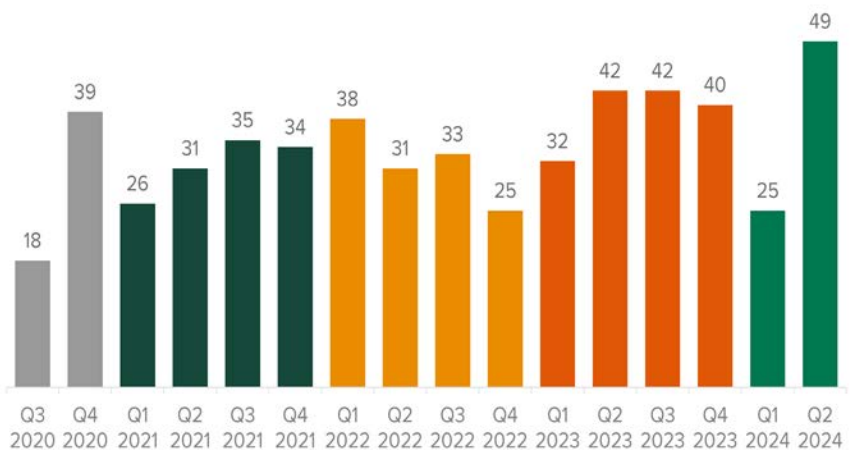
Ca. 44% af de danske virksomheder solgt i andet kvartal 2024 blev opkøbt af internationale købere, hvilket indikerer en anelse større appetit fra internationale købere.



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder gennemførte 49 opkøb i udlandet i andet kvartal 2024, hvilket er tæt på en fordobling i transaktionsvolumenen i forhold til sidste kvartal. Dette er ækvivalent til en fremgang på 17% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023).

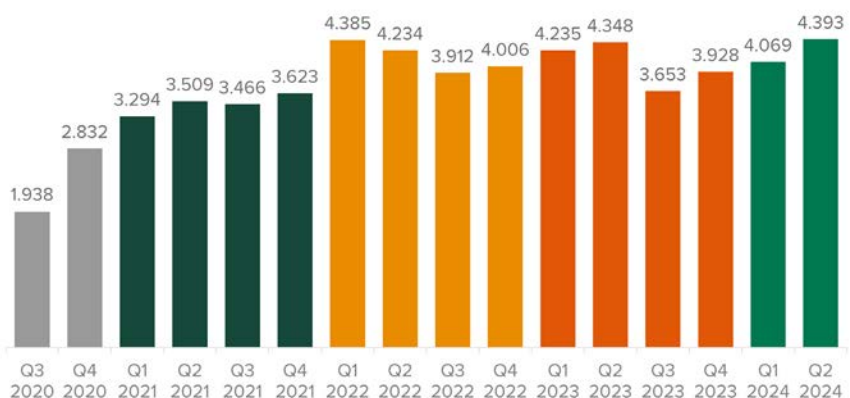
19% af de danske opkøb var udenfor Europa, hvilket indikerer et uændret fokus på vækst gennem opkøb i geografisk nærliggende områder, da 21% i 2023 var ikke-europæisk.



SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte europæiske virksomheder udgjorde 4.393 i andet kvartal 2024.

Udviklingen viser en stigning på 8% i forhold til sidste kvartal (andet kvartal 2024), mens det ligger på niveau med samme kvartal sidste år i form af en mindre stigning på 1%.





Kapitel 2 M&A-markedet i Danmark



Antallet af solgte danske virksomheder er i andet kvartal 2024 på et attraktivt niveau med en stigning på 16% sammenlignet med sidste kvartal.

M&A-markedet i Danmark

M&A-aktiviteten viser fortsat lovende takter for 2024

Det danske M&A-marked sluttede 2023 af med et kvartal, hvor aktivitetsniveauet var solidt men lidt lavere end de ellers historiske høje niveauer i de senere år, og transaktionsvolumen i første kvartal 2024 var også under samme kvartal 2023. Aktivitetsniveauet i andet kvartal 2024 er 2% højere sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023) og oppe med 32% fra første kvartal 2024. Det vil sige, at det overordnede aktivitetsniveau er steget markant sammenlignet med sidste kvartal. Dermed er de to første kvartaler i 2024 samlet næsten på niveau med de rekordhøje niveauer i de forrige år.

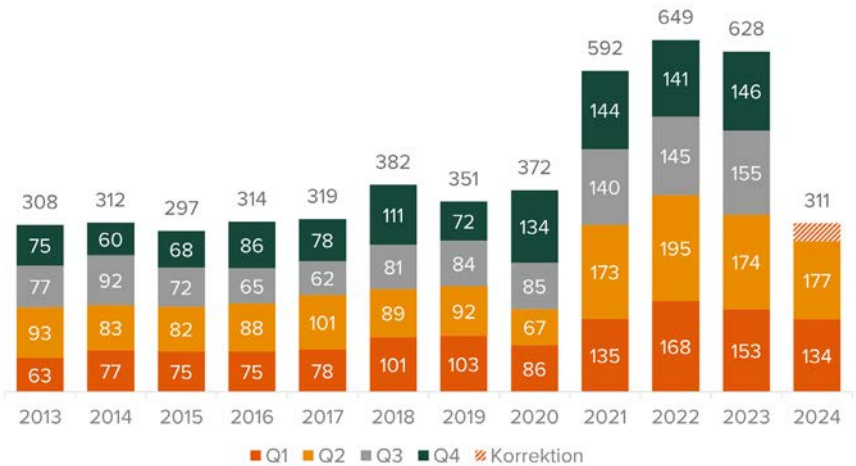
Denne positive trend er drevet af en stigning i transaktioner over flere sektorer fra første kvartal 2024. Særligt steg antallet af solgte danske virksomheder indenfor teknologi-, detail- og industrisektoren. Blandt de opkøbte danske virksomheder stod detailsektoren for en større andel og udgjorde ca. 9% af alle transaktioner sammenlignet med 4% i sidste kvartal. Teknologisektoren fortsatte sit stærke momentum med et øget antal transaktioner og udgør i 2024 en større andel af de opkøbte danske virksomheder end i 2023. Fra sidste kvartal er industrisektoren nu kommet op på niveau med de forrige år.

Det fremstår, at der er en større stabilitet i markedet med et lavere renteniveau og usikkerhed forbundet dermed. Det bemærkes, at de finansielle købers appetit er nogenlunde uændret, idet de udgør 30% af alle købere, hvilket er på niveau med 2023.

ALLE TRANSAKTIONER I DANMARK

Alle transaktioner i Danmark omfatter transaktioner med et dansk target, sælger eller køber. Der har været i alt 177* transaktioner i Danmark i andet kvartal 2024.

Dette er en mindre stigning på 2% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023), og en større stigning på 32% i forhold til det seneste kvartal (første kvartal 2024).

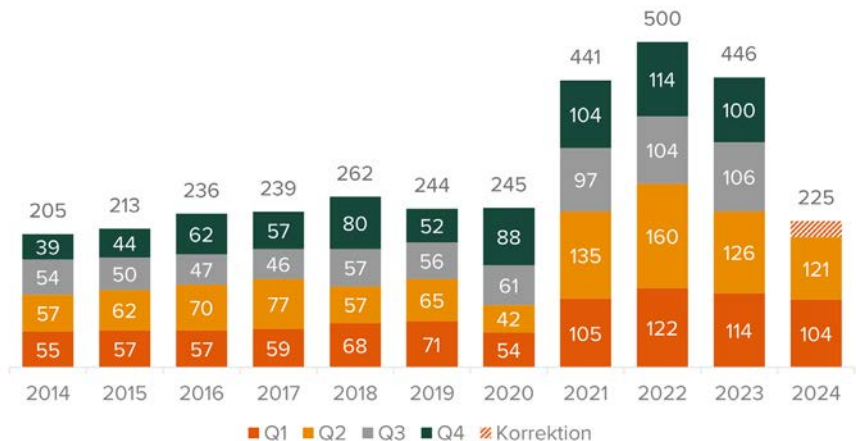


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 33

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Salg af danske virksomheder omfatter transaktioner med et dansk target og købere fra alle lande. 121* danske virksomheder er blevet opkøbt i løbet af andet kvartal 2024.

Dette er en anelse under samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023), og en stigning på 16% i forhold til det seneste kvartal (første kvartal 2024).

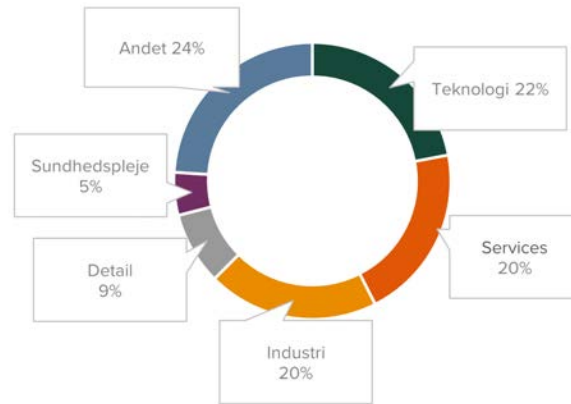


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 25

SEKTORDISTRIBUTION / TOP 5

Blandt de 200 registrerede opkøb af danske virksomheder i 2024, var 76% af disse transaktioner fordelt på fem sektorer. Det bemærkes, at særligt teknologi udgør en større andel af alle transaktioner, og at industri, services, og detail er på niveau med 2023.

Til sammenligning så fordelingen af top 5 sektorer, der udgjorde 69% af alle transaktioner, således ud i 2023 (helt år): Industri (21%), Services (18%), Teknologi (14%), Detail (9%), Finans (7%).



KØBERTYPER

Køberne bag danske virksomheds-transaktioner var primært strategiske aktører, der stod for 70% af alle opkøb i 2024. De resterende 30% af køberne er klassificeret som finansielle.

Til sammenligning var fordelingen af strategiske og finansielle købere i 2023 som følger: Strategisk (70%) og Finansiell (30%).



Danske virksomheder opkøbt af udenlandske, strategiske købere i andet kvartal 2024

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **PHM Group Oy**
har købt Deas A/S
- **R-Gol Sp. z.o.o.**
har købt Unisport A/S
- **Rederi AB Gotland UAB**
har købt DFDS A/S' Oslo-rute
- **Wegener Stahlservice KG**
har købt Ib Andresen Industri A/S
- **Sampo Oyj**
har købt Topdanmark A/S

Aktivitet hos kapitalfonde og andre finansielle investorer i Danmark i andet kvartal 2024

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Copenhagen Infrastructure Partners P/S, DBC Invest A/S og KK Invest**
har købt Sindal Biogas A/S
- **Mubadala Capital**
har købt RelyOn Nutec Holding A/S
- **McWin Capital Partners**
har købt Sticks'n'Sushi A/S
- **A&M Capital Advisors LP**
har købt Stok Emballage A/S
- **CVC Advisors Ltd**
har købt en minoritetsandel i Hempel A/S

UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

I andet kvartal 2024 blev 53 danske virksomheder solgt til udenlandske købere, hvilket vurderes som et sundt niveau. Dette ligger dog under de rekordhøje niveauer set i 2021, 2022, og 2023, men er på niveau med sidste kvartal (første kvartal 2024).

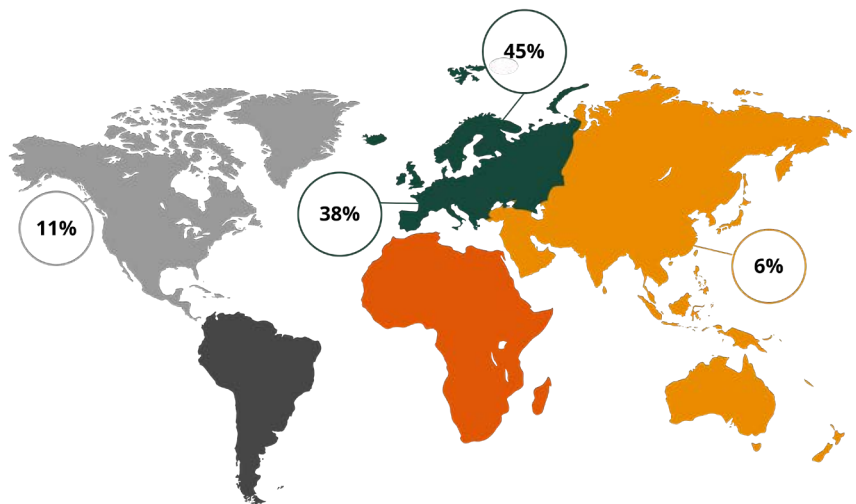
For 2021, 2022 og 2023 som helhed, var aktiviteten på et rekordhøjt niveau, trods den globale usikkerhed.



GEOGRAFISK DISTRIBUTION AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

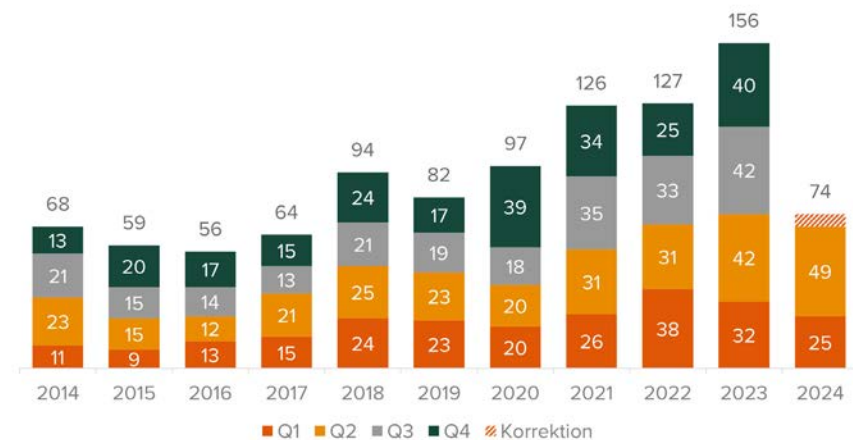
I 2024 kom 83% af de udenlandske købere fra Europa, heriblandt 45% fra de nordiske lande. 11% af køberne kom fra Nordamerika og 6% fra Asien.

I 2023 så fordelingen således ud: Europa (85%), Nordamerika (12%) og Asien (3%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder opkøbte 49* udenlandske virksomheder i løbet af andet kvartal 2024. Det er en stigning på 17% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023), der endda også viste et rekordhøjt niveau. Niveauet er således oppe på et rekordhøjt niveau og oppe 96% fra sidste kvartal (første kvartal 2024), hvilket indikerer, at de danske virksomheder har fået en øget appetit på vækst gennem udenlandske opkøb.

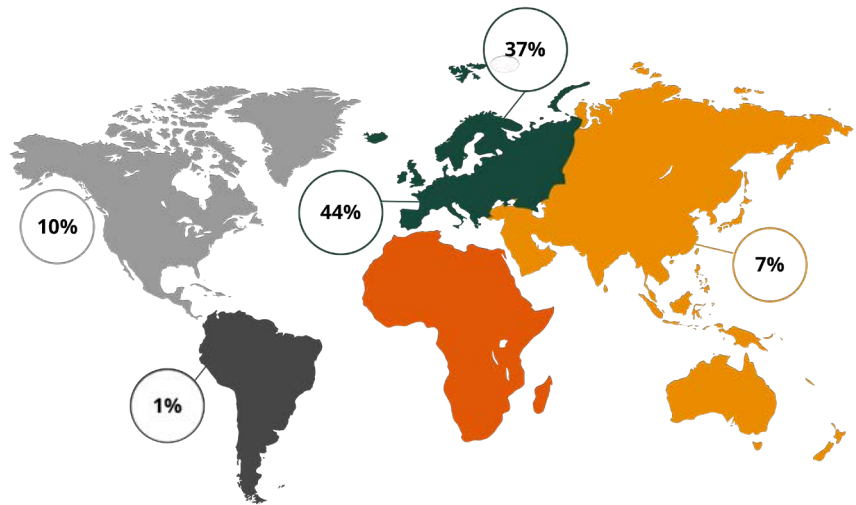


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 6

GEOGRAFISK FORDELING AF DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

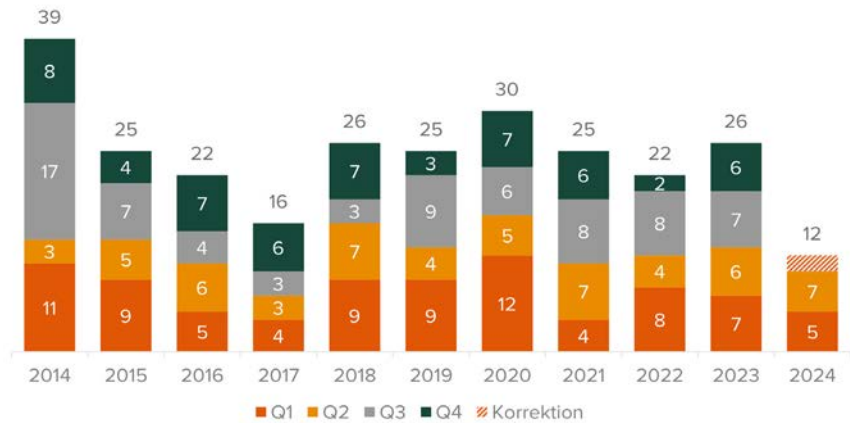
I 2024 (første halvår) var 81% af alle danske opkøb i Europa, heraf 37% i de nordiske lande. 10% af opkøbene var i Nordamerika, 7% var i Asien og Australien, og 1% i Sydamerika.

I 2023 så fordelingen ud som følger: Europa (79%), herunder 36% i de nordiske lande, Nordamerika (11%), Asien (7%), Sydamerika (1%), Afrika (1%) og Australien (1%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS SALG AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDER

I andet kvartal 2024 solgte danske virksomheder syv* udenlandske virksomheder, hvilket er over seneste kvartal (første kvartal 2024) og omtrent på niveau med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023).



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 2

Danske virksomheders strategiske opkøb i udlandet i andet kvartal 2024

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **NKT A/S**
har købt Solidal Conductores Electricos SA
- **EG A/S**
har købt Carasent ASA
- **Novo Nordisk A/S**
har købt 2seventy bio Inc
- **ITM8 Holding A/S**
har købt CBC Computer Business Center GmbH
- **ISS A/S**
har købt GammaRenax AG



Danske virksomheders opkøb i udlandet nåede et rekordhøjt niveau i andet kvartal 2024.

Kapitel 3 M&A-markedet i Europa



Transaktionsvolumen på det europæiske M&A-marked i andet kvartal 2024 overgår niveauet fra første kvartal, hvilket indikerer et sundt aktivitetsniveau, som forventes at fortsætte i resten af året.

M&A-markedet i Europa

Det europæiske marked viser fremgang med et stærkt aktivitetsniveau

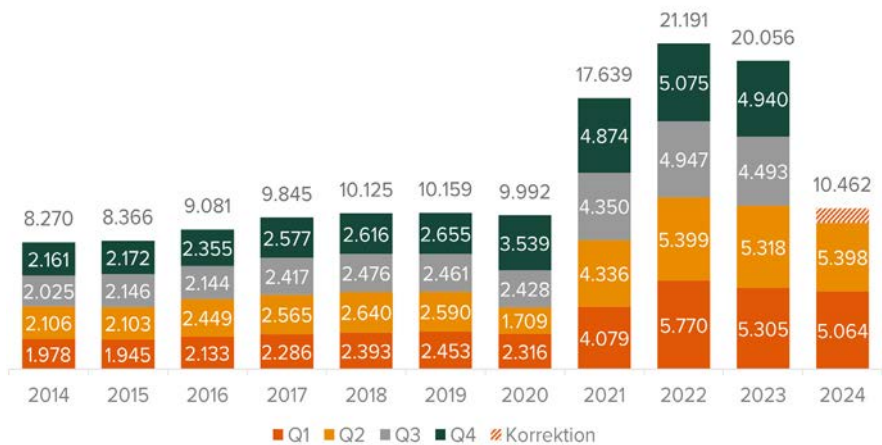
På trods af et stadigt højt renteniveau, og fortsatte geopolitiske spændinger og krig i Europa, viser det europæiske M&A-marked et godt aktivitetsniveau. Transaktionsvolumen i andet kvartal 2024 er steget med 7% sammenlignet med første kvartal 2024. Denne vækst er drevet af en 8% stigning i salget af europæiske virksomheder i forhold til sidste kvartal (første kvartal 2024). Europæiske virksomheders appetit på opkøb udenfor Europa forbliver uændret med et mindre fald på 1% i forhold til første kvartal 2024 og andet kvartal 2023.

Overordnet set viser markedet en svagt øget tillid, og udviklingen i verdensøkonomien og de finansielle markeder har indtil for ganske nylig været bedre end frygtet i 2023. Dog er markedet stadig præget af udfordringer som geopolitiske spændinger, det amerikanske præsidentvalg, sticky inflation og høje renter. I august 2024 oplevede de globale finansielle markeder desuden de største udsving i længere tid.

ALLE TRANSAKTIONER I EUROPA

Alle transaktioner i Europa inkluderer transaktioner med et europæisk target, sælger eller køber. Der har været i alt 5.398* europæiske transaktioner i andet kvartal 2024.

Udviklingen viser en stigning på 7% i forhold til sidste kvartal (første kvartal 2024) og en mindre forbedring på 2% sammenlignet med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023).

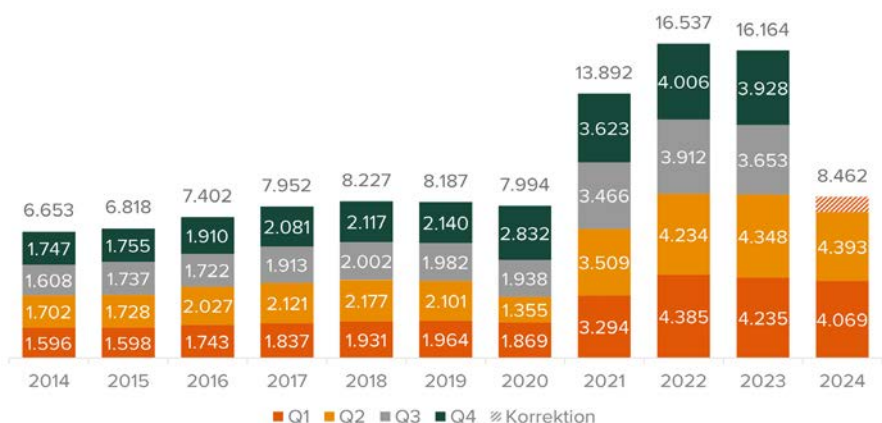


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 920

SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Salg af europæiske virksomheder omfatter europæiske targets erhvervet af købere fra alle lande. I andet kvartal 2024 blev 4.393* europæiske virksomheder opkøbt.

Udviklingen viser en stigning på 8% i forhold til første kvartal 2024 og et konstant niveau med en mindre stigning på 1% sammenlignet med andet kvartal 2023.

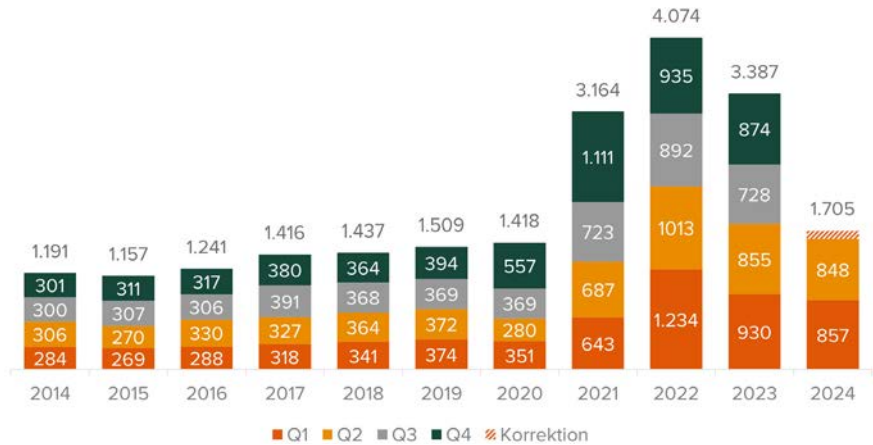


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 800

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS OPKØB UDEN FOR EUROPA

Europæiske virksomheder har købt 848* virksomheder uden for Europa i løbet af andet kvartal 2024.

Aktiviteten ligger på niveau med samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023) og sidste kvartal (første kvartal 2024) med et mindre fald på 1%. Det indikerer et fornuftigt niveau, særligt i betragtning af de historisk høje niveauer i 2021, 2022, samt 2023.

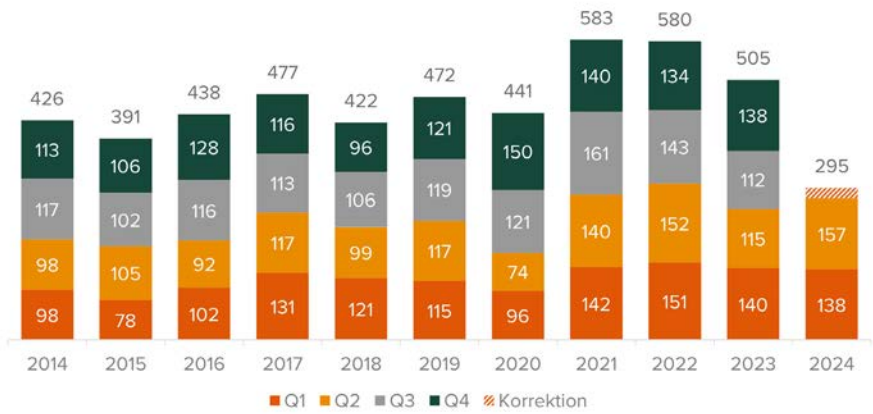


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 100

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS SALG AF IKKE-EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Europæiske virksomheder har solgt 157* virksomheder uden for Europa i løbet af andet kvartal 2024.

Sammenlignet med det samme kvartal sidste år (andet kvartal 2023) og sidste kvartal (første kvartal 2024) ligger aktiviteten over med henholdsvis en stigning på 37% og 14%.



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 20



A close-up photograph of two people shaking hands in a professional setting. The person on the left is wearing a dark blue long-sleeved shirt, and the person on the right is wearing a navy blue sweater. In the background, a silver laptop is open on a desk. In the foreground, a spiral-bound notebook with a silver pen resting on it is visible. The scene is brightly lit, suggesting an indoor office environment.

Kapitel 4 Metodik



Metodik

Tidspunktet for transaktionen er defineret som annonceringsdatoen. Transaktioner er ikke inkluderet, hvis et bud efterfølgende udløber eller trækkes tilbage.

Analysen af det danske M&A-marked omfatter både salg af danske virksomheder, danske virksomheders opkøb af udenlandske virksomheder, danske virksomheders frasalg af udenlandske virksomheder samt udenlandske virksomheders opkøb i Danmark.

Analysen omfatter sammenligning af salg af europæiske virksomheder, europæiske virksomheders opkøb af virksomheder uden for Europa samt europæiske virksomheders frasalg af ikke-europæiske virksomheder.

Den gældende analyse omfatter reviderede data for perioden 1. april 2024 til 30. juni 2024.

Der er tilføjet en korrektion for antallet af endnu ikke registrerede transaktioner til data fra andet kvartal 2024 baseret på historiske erfaringer.

Kriterier for de brugte data

De inkluderede transaktioner er baseret på Mergermarkets kriterier for både størrelse og værdi.

Danmark

Mindst én af de involverede parter skal være dansk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

Mindst én af de involverede parter skal være europæisk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

- Albanien
- Andorra
- Armenien
- Aserbajdsjan
- Belgien
- Bosnien-Hercegovina
- Bulgarien
- Cypern
- Danmark
- Estland
- Færøerne
- Finland
- Frankrig
- Georgien
- Gibraltar
- Grækenland
- Grønland
- Holland
- Hviderusland
- Irland
- Island
- Isle of Man
- Italien
- Kanaløerne
- Kroatien
- Letland
- Lichtenstein
- Litauen
- Luxembourg
- Makedonien
- Malta
- Moldovia
- Monaco
- Montenegro
- Norge
- Polen
- Portugal
- Rumænien
- Rusland
- San Marino
- Schweiz
- Serbien
- Slovakiet
- Slovenien
- Spanien
- Sverige
- Storbritannien
- Tjekkiet
- Tyrkiet
- Tyskland
- Ukraine
- Ungarn
- Østrig

A middle-aged man with a grey beard and short hair is sitting on a wooden bench outdoors. He is wearing a dark brown sweater over a light blue collared shirt and dark blue trousers. He is smiling slightly and looking towards the camera. In his left hand, he holds a folded newspaper. The background is a blurred outdoor setting with a white railing, a table, and chairs, suggesting a cafe or public space.

Kapitel 5 Værdien af den gode rådgivning



Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.



Vi er yderst tilfredse med hjælpen fra Beierholm Corporate Finance. Vi ville aldrig have været i stand til at gennemføre transaktionen uden deres hjælp.

Peder Nørgaard,
adm. direktør – BV Teknik



Med baggrund i min erfaring fra et stort antal virksomhedshandler, er jeg meget imponeret over resultatet af denne salgsproces. Beierholm Corporate Finance assisterede hele vejen og demonstrerede omfattende erfaring fra og viden om branchen, hvorved Perfion blev positioneret bedst muligt. Dette, samt succesfuldt at varetage sælgers interesser, har bragt Perfion i en ideel position i transaktionen. Vi er sikre på, at vi har fundet det rigtige hjem til Perfion.

Claus Christensen,
bestyrelsesformand – Perfion



Beierholm Corporate Finance har været en enorm hjælp for ejerne og organisationen igennem en meget kompleks og krævende proces.

Morten Glenthøj
– Sindal Biogas



Med Beierholm Corporate Finance ombord var det som at have vores eget SWAT-team til at lede alle aspekter af transaktionen fra indledende forberedelse til endelige forhandlinger. Teamet gav os mulighed for at fokusere på at drive forretningen, samtidig med at vi sikrede en attraktiv aftale for aktionærerne og en stærk platform til at understøtte virksomhedens vækst – vi er yderst tilfredse med resultatet.

Lars Friis,
ejer & CEO – ESMILEY



Salget til idverde er en win-win situation, der giver os en unik mulighed for at accelerere vores vækstrejse som en del af Europas førende anlægsgartnerivirksomhed, og samtidig styrke idverdes tilstedeværelse i Danmark markant. Beierholm Corporate Finance's kompetente eksekvering gennem hele processen var fuldstændig afgørende for resultatet.

Ole Kjærgaard,
direktør & ejer – Oknygaard

KIBO Security Group solgt til Garda Sikring / EMK CAPITAL

Deal news | Business Support Services



KIBO Security Group, en dansk totalleverandør af sikkerheds-løsninger, er solgt til Garda Sikring / EMK CAPITAL.

KIBO Security Group, med hovedkontor i Danmark, har mere end 50 års erfaring med at levere sikkerhedsløsninger til virksomheder såvel som offentlige myndigheder og institutioner. Hovedaktiviteterne er design, installation og servicering af mekanisk sikkerhed, elektronisk overvågning og mobile sikkerhedsløsninger. Koncernen beskæftiger omkring 160 medarbejdere, der opererer fra fire regionale afdelinger i Danmark.

KIBO er bredt anerkendt som en 360° sikringspartner, der leverer integrerede sikkerhedsløsninger. Med certificerede specialister implementerer og opretholder KIBO alt fra enkle stand-alone sikkerhedsløsninger til komplekse sikkerhedssystemer. Derudover har KIBO en serviceafdeling med speciale i vedligeholdelse af alle sikkerhedsløsninger, inklusive døgnbemandet beredskabspersonale.

KIBO har fokus på kunder hvor sikkerhed er forretningskritisk, og har etableret en ledende position i markedet for avancerede sikkerhedsløsninger. KIBO leverer til nogle af Danmarks mest krævende kunder med hensyn til sikkerhedsløsninger, f.eks. Forsvaret og Politiet, Kriminalforsorgen, samt central dansk infrastruktur.

Garda Sikring, med hovedkontor i Norge, tilbyder komplette løsninger indenfor alle områder fra mobil til permanente sikkerhedsløsninger. I juli

2023 blev Garda Sikring opkøbt af EMK Capital, en kapitalfond med hovedkontor i London, Storbritannien. KIBO forstærker Garda Sikrings position som førende leverandør af sikkerhedsløsninger i Norden

Deal team:

Beierholm Corporate Finance var engageret som strategisk og finansiel rådgiver for ejerne af KIBO Security Group, ledelsen og Executive Capital.



Med Beierholm Corporate Finance's hjælp har vi fundet den bedst mulige nye ejer til virksomheden. Jeg er sikker på, at det bliver en spændende rejse sammen med Garda Sikring og EMK Capital.

Lars Kramer,
CEO og medejer – KIBO Security Group

Perfion, den danske PIM-software-virksomhed, er solgt til Boyum IT

Deal news | TMT



PIM software (Product Information Management) hjælper virksomheder med at integrere produktinformation fra forskellige kilder for at sikre en enkel og præcis visning.

PIM software-området oplever betydelig vækst som følge af virksomheders fokus på optimering af kundeeoplevelsen, herunder integration af omnichannel-markedsstrategier.

Perfion, grundlagt i 2002 med hovedkontor i Danmark og kontorer i Tyskland, Holland, Belgien, USA og Storbritannien, er en SaaS-virksomhed med en førende position inden for PIM software, der servicerer en bred, international kundebase.

Perfion softwarepakken integreres problemfrit med andre softwareløsninger, såsom CRM-, ERP- og PLM-systemer, såvel som e-handelsplatforme. Løsningen er dertil let skalerbar og kræver ingen viden om kodning. Perfions PIM software kan bruges til at beskrive alle typer data, inklusive funktioner, fotos, beskrivelser, filer m.v. på forskellige sprog og formater.

Boyum IT, et porteføljeselskab under Volpi Capital, er en førende leverandør af SAP-løsninger med hovedkontor i Danmark. De opererer i 125 lande. Opkøbet af Perfion gør det muligt for Boyum IT at tilbyde Microsoft-baserede softwareløsninger og styrke positionen yderligere som 'one-stop-shop'-softwareleverandør for sine kunder.

Deal team:

Beierholm Corporate Finance var engageret af ejerne af Perfion som strategisk og finansiell rådgiver i denne transaktion.



Med baggrund i min erfaring fra et stort antal virksomhedshandler, er jeg meget imponeret over resultatet af denne salgsproces. Beierholm Corporate Finance assisterede hele vejen og demonstrerede omfattende erfaring fra og viden om branchen, hvorved Perfion blev positioneret bedst muligt. Dette, samt succesfuldt at varetage sælgers interesser, har bragt Perfion i en ideel position i transaktionen. Vi er sikre på, at vi har fundet det rigtige hjem til Perfion.

**Claus Christensen,
Bestyrelsesformand – Perfion**



Værdien af den gode rådgivning

Hos Beierholm Corporate Finance forstår vi de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor. Vi tager hånd om hele processen ved at sammensætte et skræddersyet team af erfarne specialister, der fører dig og din virksomhed trygt i mål. Vi har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Vil du vide mere om, hvordan en transaktions-rådgiver hos Beierholm kan hjælpe dig, og hvilke muligheder for rådgivning og sparring vi tilbyder? Så står vi altid klar til en indledende snak om din situation og dine behov.

Kontakt os, så vi sammen kan drøfte markedet for transaktioner inden for din branche generelt og mulighederne for din virksomhed specifikt.

[Book et uforpligtende møde](#)

Services



SALG

Vi sikrer adgang til de mest attraktive købere

At sælge en virksomhed er en proces med mange overvejelser. Når tiden er inde, står vi ved vores kunders side, klar til at rådgive dem igennem hele processen.

Vi optimerer mulighederne ved at eksekvere via vores lokale tilstedeværelse globalt. På den måde finder vi den helt rigtige køber og sikrer de bedste betingelser.



KØB

Vi identificerer de bedste købsmuligheder

Vækst eller diversificering via opkøb kan sikre vores kunder adgang til nye markeder og strategiske konkurrencefordele.

Vores industriekspertise og globale tilstedeværelse giver adgang til et stort udvalg af targets til buy-and-build. Vi stiller skarpt på de bedste muligheder og forhandler den mest attraktive transaktion på plads.



VÆRDIANSÆTTELSE

Vi sørger for kortlægning af virksomhedens markedsværdi

Er der brug for kapital eller skal virksomheden sælges? Vi har stor erfaring med værdiansættelse af virksomheder.

Få rådgivning omkring, hvor meget virksomheden er værd og hvilke faktorer, der har størst betydning for værdien fremover. Vi gennemgår både tal, markedsmuligheder, synergier, tiltag og konkurrenceforhold.



SALGSMODNING

Vi maksimerer virksomhedens exitværdi

At sælge en virksomhed kræver forberedelse. Det vil ikke være muligt at maksimere en virksomheds exitværdi uden forudgående salgsmodning.

Med udgangspunkt i vores mange års erfaring hjælper vi vores kunder med at optimere forudsætningerne for en god handel og sikrer et resultat, der afspejler den sande værdi.



KAPITALTILFØRSEL & ECM

Vi sikrer adgang til betroede finansielle partnere

Styrket kapitalgrundlag kan gøre en virksomheds ekstraordinære potentiale til en realitet.

Vores vækstkapital- og ECM-eksperter rådgiver objektivt om den mest attraktive kapitalstruktur samt fremskaffelse af vækstkapital.



GÆLDSRÅDGIVNING

Vi identificerer de rette finansieringspartnere

At finansiere nye initiativer via lån kan skabe momentum i opbygningen af virksomheden – uden at opgave egenkapital og ejerskab.

Vores gældsrådgivere vejleder uafhængigt og objektivt omkring strategi, identificering af de rette långivere samt forhandling af vilkår, så de understøtter vores kunders vision.



DUE DILIGENCE SERVICE

Vi sørger for afklaring og vejledning

For at sikre en vellykket evaluering er det vigtigt at afdække og reducere risici ved virksomhedsoverdragelse.

Vi gennemfører due diligence, både fra køber- og sælgerperspektiv, så det endelige valg kan træffes på et så oplyst grundlag som overhovedet muligt.



KØBESUMSOPGØRELSE

Vi sikrer korrekt opgørelse af købesummen

I alle transaktioner vil købesumsopgørelsen være kompleks, og valg af den rigtige model vil have stor betydning.

Vi bruger vores erfaring fra et meget stort antal transaktioner til at finde den rigtige løsning og herved maksimere værdien.

Beierholm Corporate Finance

Har du spørgsmål til salg eller køb af virksomhed, er du altid velkommen til at kontakte en rådgiver fra Beierholm Corporate Finance.

Telefon +45 33 43 60 00
corporatefinance@beierholm.dk
beierholm.dk/bcf

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE

