



M&A Kvartalsstatistik

Danmark/Europa

Q3 2024

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE



Daniel Sand
Partner, Beierholm Corporate Finance
+45 30 27 76 67
dsd@beierholm.dk



Laura Ægidius Johansen
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 21 35 16 61
lajo@beierholm.dk



Thomas Palmer-Færgeman
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 40 19 38 05
thpa@beierholm.dk



Introduktion

Beierholm Corporate Finance har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Som en del af Oaklins, kan vi med et globalt team af 800+ rådgivere i 40 lande altid levere den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af transaktions-services. Vi er kendetegnet ved at være en af de mest erfarne rådgivere i Danmark og vi forstår de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor.

Vi har prøvet det meste før. Fra gazellevirksomheder, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejere, der overvejer salg eller står over for et generationsskifte.

Vi kender strategierne, der leder uden om faldgruberne. Spørgsmålene, der skaber resultater ved forhandlingsbordet. Og indsigterne, der leder til det rette match for dig og din virksomhed. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Beskrivelse af rapporten

Beierholm Corporate Finance udgiver kvartalsvis en M&A-rapport. I rapporten kan man læse om de nøglefaktorer, der former det danske og europæiske M&A-marked.

Rapporten har til formål at forklare og kortlægge bevægelserne i markedet, identificere tendenser og gennemgå fordelingen af transaktioner på tværs af sektorer og kategorier af købere. Rapporten er baseret på data fra Mergermarket og analyseres ud fra veletablerede kriterier for udarbejdelsen af rapporten.

– Kapitel 1

Højdepunkter

– Kapitel 2

M&A-markedet i Danmark

– Kapitel 3

M&A-markedet i Europa

– Kapitel 4

Metodik

– Kapitel 5

Værdien af den gode rådgivning



Igennem de seneste årtier har vi med vores kvartalsstatistik taget temperaturen på det danske og europæiske M&A-marked. Rapporten analyserer data og funderes i vores ekspertise og erfaring som rådgiver i både danske og udenlandske transaktioner.

– Daniel Sand, Partner,
Beierholm Corporate Finance

Kapitel 1

Højdepunkter



Højdepunkter

Det danske og europæiske M&A-marked fortsætter det sunde aktivitetsniveau sammenlignet med sidste kvartal.

I Danmark indikerer antallet af solgte virksomheder i tredje kvartal 2024 en øget transaktionsappetit. Aktiviteten i tredje kvartal af 2024 viser lovende takter i M&A-markedet, hvor transaktionsvolumen i Danmark er på niveau med sidste kvartal (andet kvartal 2024), og over niveau i forhold til samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023).

Det samlede antal af transaktioner på det europæiske M&A-marked er på niveau med sidste kvartal (andet kvartal 2024) og viser en sund stabilitet i markedet.

Fordelingen af finansielle og strategiske købere af alle danske transaktioner i 2024 følger samme mønster som i 2023, hvor finansielle købere udgør 30% af alle købere. Denne stabilitet i fordelingen indikerer, at de finansielle købere fortsat er bevidste om markedsrealiteterne, herunder geopolitisk usikkerhed.

142 danske virksomheder solgt i tredje kvartal 2024

Stigning på 4% i forhold til sidste kvartal (andet kvartal 2024)

4.286 europæiske virksomheder solgt i tredje kvartal 2024

Stigning på 1% i forhold til sidste kvartal (andet kvartal 2024)

Finansielle kontra strategiske købere

Finansielle købere udgør 30% af alle danske transaktioner i 2024



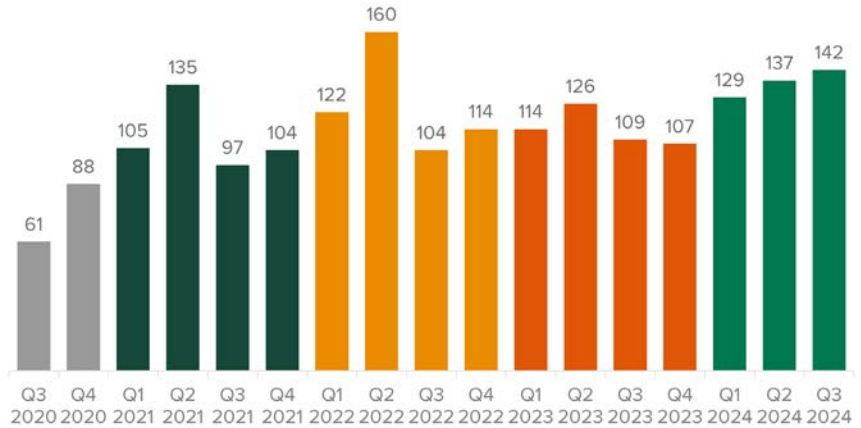
Med et let stigende aktivitetsniveau opretholder det danske og europæiske M&A-marked momentum i tredje kvartal 2024 og indikerer positive fremtidsudsigter.

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte danske virksomheder udgjorde 142 i tredje kvartal 2024.

Udviklingen viser en stigning på 4% sammenlignet med andet kvartal 2024, og er væsentligt over niveau holdt op imod tredje kvartal 2023.

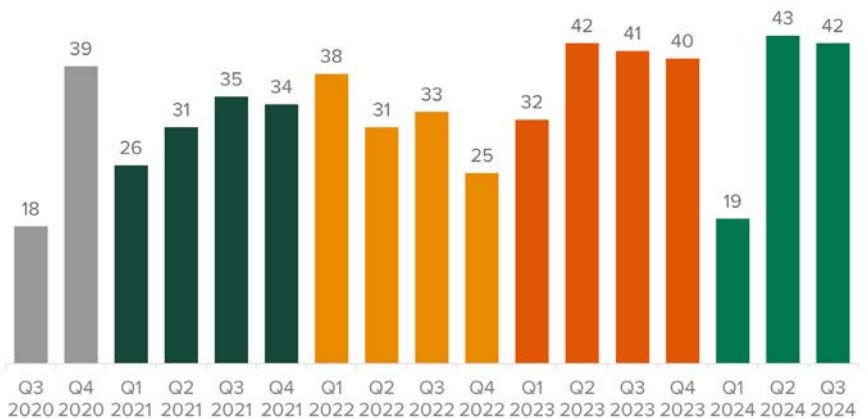
Ca. 51% af de danske virksomheder solgt i tredje kvartal 2024 blev opkøbt af internationale købere, hvilket indikerer en anelse større appetit fra internationale købere.



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder gennemførte 42 opkøb i udlandet i tredje kvartal 2024, hvilket er på niveau med sidste kvartal (andet kvartal 2024). Dette er ligeledes på niveau med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023).

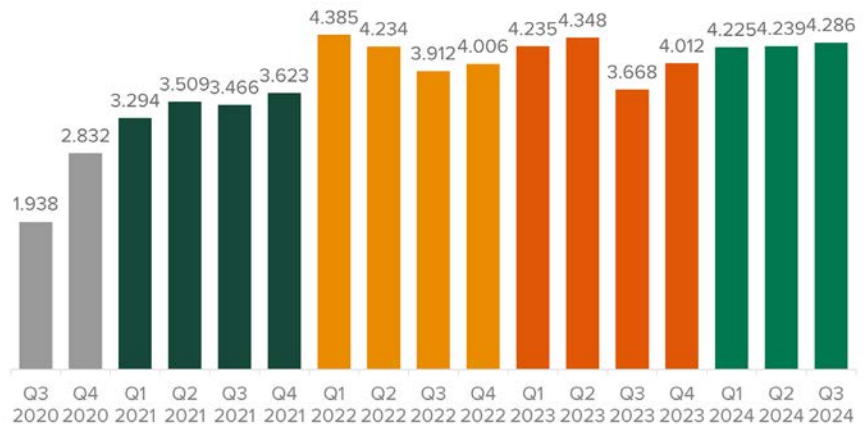
14% af de danske opkøb var udenfor Europa, hvilket indikerer et større fokus på vækst gennem opkøb i geografisk nærliggende områder, da 21% i 2023 var ikke-europæisk.



SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte europæiske virksomheder udgjorde 4.286 i tredje kvartal 2024.

Udviklingen viser en stigning på 1% i forhold til sidste kvartal (andet kvartal 2024), mens det ligger over niveau med samme kvartal sidste år i form af en større stigning på 17%.





Kapitel 2 M&A-markedet i Danmark



Antallet af solgte danske virksomheder i tredje kvartal 2024 er på et fornuftigt niveau med en stigning på 4% sammenlignet med sidste kvartal.

M&A-markedet i Danmark

M&A-aktiviteten viser fortsat lovende takter for 2024

Det høje aktivitetsniveau i det danske M&A-marked, som vi så i første halvår af 2024, er fortsat i tredje kvartal 2024. Aktivitetsniveauet i tredje kvartal 2024 viser fremgang på 22% sammenlignet med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023) og er på niveau med andet kvartal 2024. Det vil sige, at det overordnede aktivitetsniveau er steget markant sammenlignet med samme kvartal sidste år. De første tre kvartaler af 2024 har dermed samlet set overgået de rekordhøje niveauer fra tidligere år.

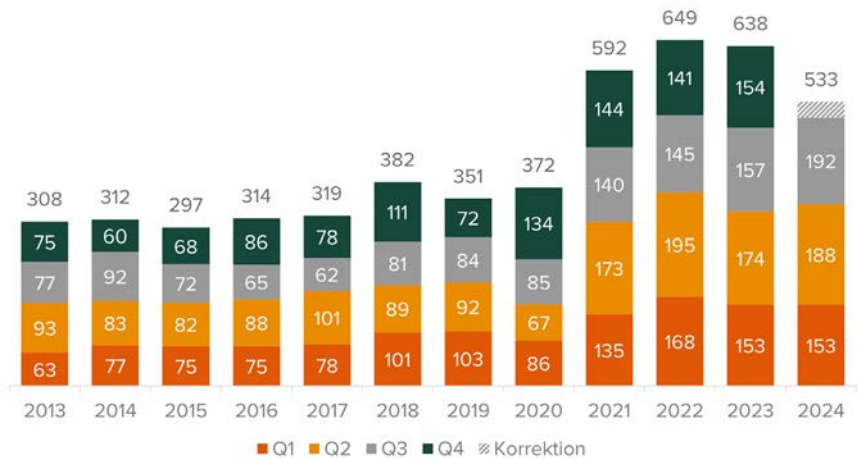
Blandt de opkøbte danske virksomheder i 2024 var særligt service-, teknologi- og industrisektoren aktive og stod for 62% af de 384 registrerede transaktioner.

Det fremstår, at der er en større stabilitet i markedet med et lavere renteniveau trods fortsat geopolitisk usikkerhed. Det bemærkes, at de finansielle køberes appetit er nogenlunde uændret, idet de udgør 30% af alle købere, hvilket er på niveau med 2023.

ALLE TRANSAKTIONER I DANMARK

Alle transaktioner i Danmark omfatter transaktioner med et dansk target, sælger eller køber. Der har været i alt 192* transaktioner i Danmark i tredje kvartal 2024.

Dette er en større stigning på 22% sammenlignet med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023), og en mindre stigning på 2% i forhold til det seneste kvartal (andet kvartal 2024).

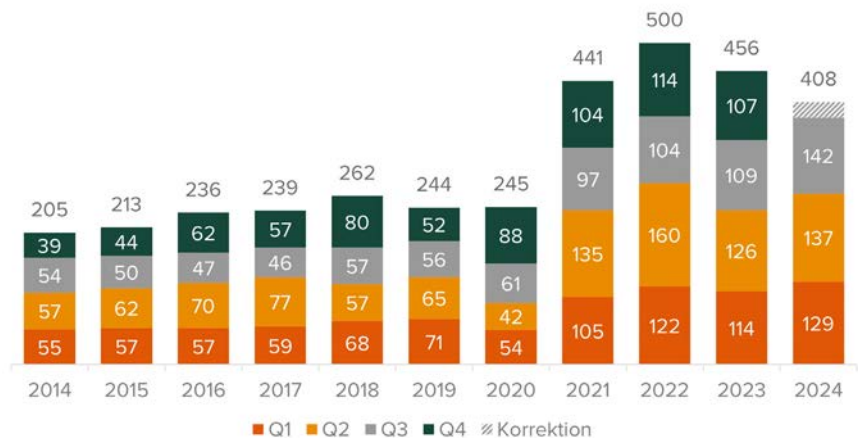


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 30

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Salg af danske virksomheder omfatter transaktioner med et dansk target og købere fra alle lande. 142* danske virksomheder er blevet opkøbt i løbet af tredje kvartal 2024.

Det er en stigning på 30% i forhold til det samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023) og en lille stigning på 4% i forhold til det seneste kvartal (andet kvartal 2024).

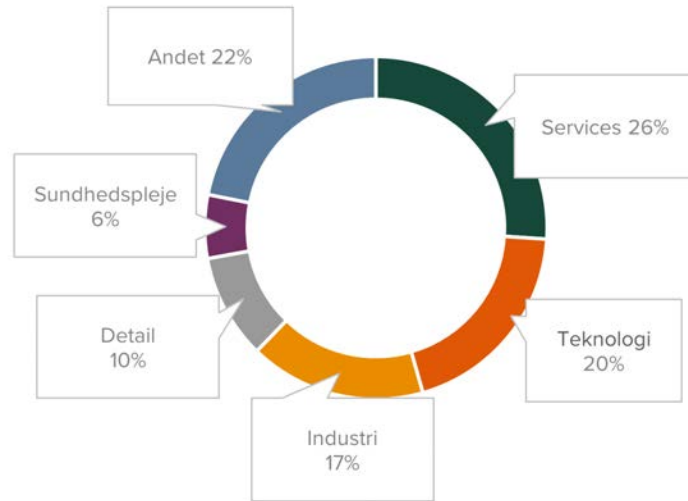


Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 24

SEKTORDISTRIBUTION / TOP 5

Blandt de 384 registrerede opkøb af danske virksomheder i 2024, var 78% af disse transaktioner fordelt på fem sektorer. Det bemærkes, at særligt services udgør en større andel af alle transaktioner, og at teknologi, industri og detail er på niveau med 2023.

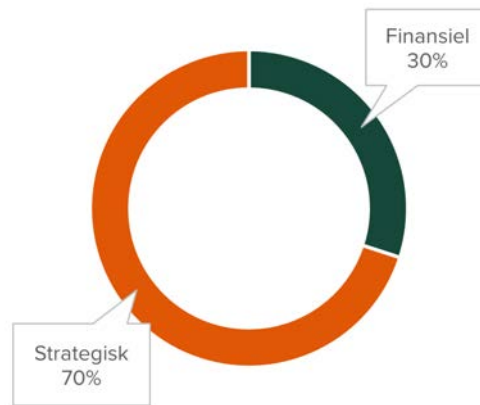
Til sammenligning så fordelingen af top 5 sektorer, der udgjorde 69% af alle transaktioner, således ud i 2023 (helt år): Industri (21%), Services (18%), Teknologi (14%), Detail (9%), Finans (7%).



KØBERTYPER

Køberne bag danske virksomheds-transaktioner var primært strategiske aktører, der stod for 70% af alle opkøb i 2024. De resterende 30% af køberne er klassificeret som finansielle.

Dette er samme fordeling som for hele 2023: Strategisk (70%) og Finansiell (30%).



Danske virksomheder opkøbt af udenlandske, strategiske købere i tredje kvartal 2024

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Standard Motor Inc.**
har købt Nissens A/S
- **R-GOL Sp. z o. o.**
har købt Unisport A/S
- **Kesko Oyj**
har købt Roslev Trælasthandel A/S
- **DOF Group ASA**
har købt Maersk Supply Service
- **Global Automotive Holdings LLC**
har købt K.W. Bruun Import A/S

Aktivitet hos kapitalfonde og andre finansielle investorer i Danmark i tredje kvartal 2024

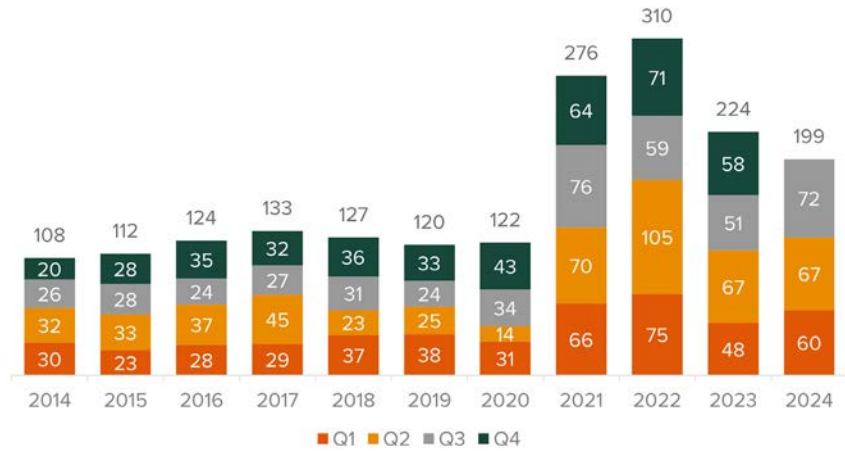
(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Arcadea Group**
har købt PICit A/S
- **Main Capital Partners BV**
har købt Nextway Software A/S
- **Mentha Capital B.V.**
har købt SH Group A/S
- **Adelis Equity Partners AB**
har købt Bruhn Newtech A/S
- **Copilot Capital**
har købt PriceShape ApS

UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

I tredje kvartal 2024 blev 72 danske virksomheder solgt til udenlandske købere, hvilket er et højt niveau. Dette er på linje med de rekordhøje niveauer set i 2021, 2022 og 2023, og er over niveau med sidste kvartal (andet kvartal 2024).

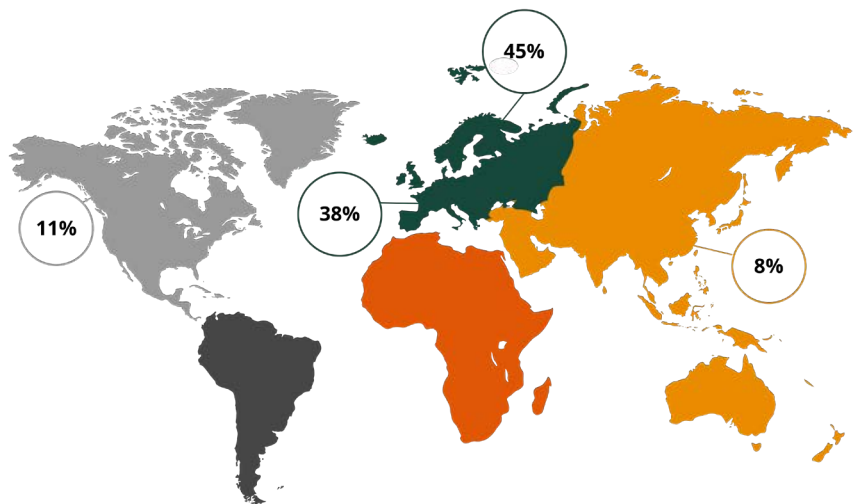
For 2021, 2022 og 2023 som helhed, var aktiviteten på et rekordhøjt niveau, trods den globale usikkerhed.



GEOGRAFISK FORDELING AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

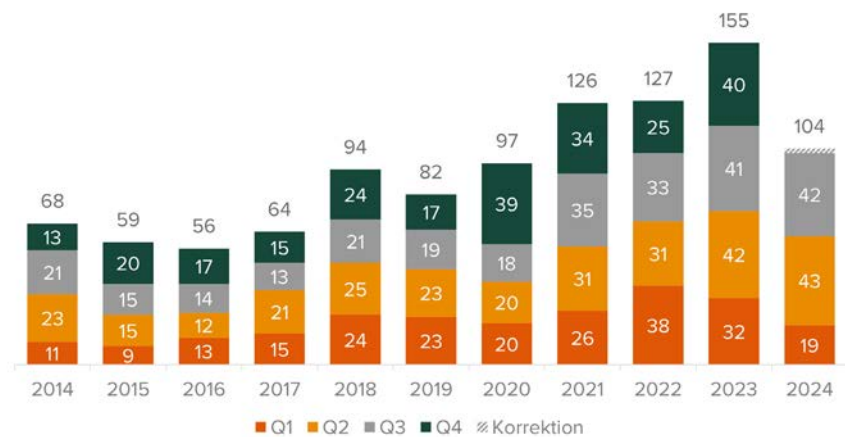
I 2024 kom 82% af de udenlandske købere fra Europa, heriblandt 45% fra de nordiske lande. 11% af køberne kom fra Nordamerika og 8% fra Asien og Australien.

I 2023 så fordelingen således ud: Europa (85%), Nordamerika (12%) og Asien (3%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder opkøbte 42* udenlandske virksomheder i løbet af tredje kvartal 2024. Dette er på niveau med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023). Aktiviteten er således fortsat rekordhøj og på niveau med sidste kvartal (andet kvartal 2024), hvilket indikerer, at de danske virksomheder har fået en øget appetit på vækst gennem udenlandske opkøb.

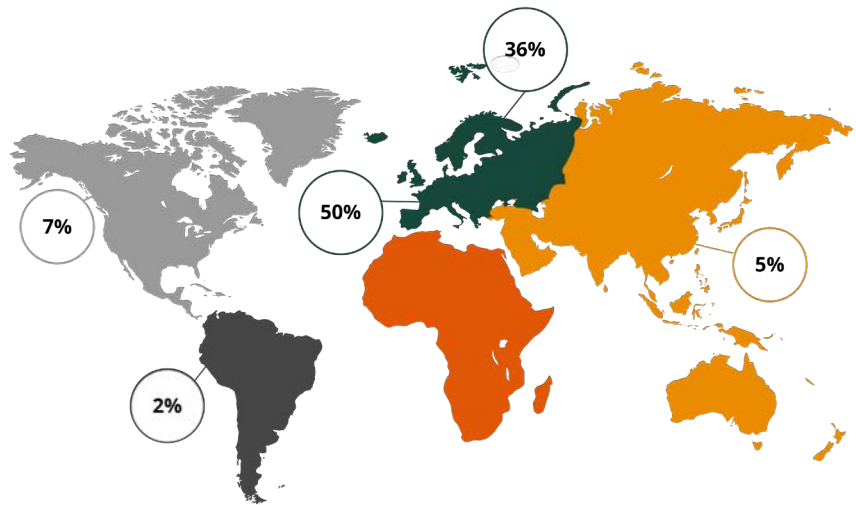


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 2

GEOGRAFISK FORDELING AF DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

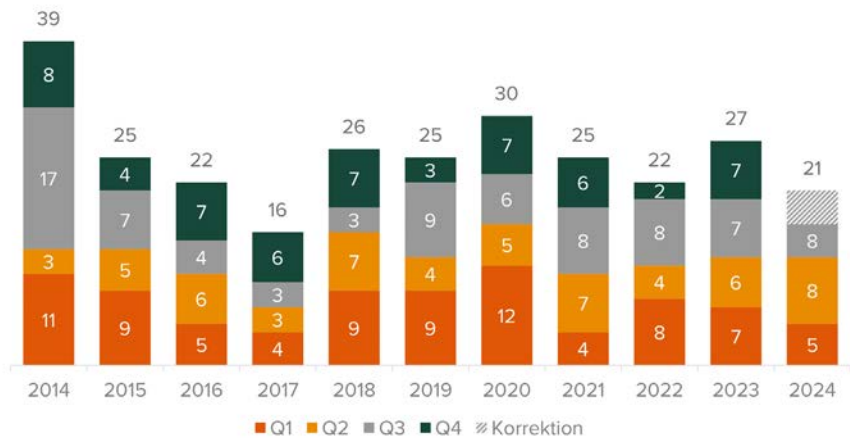
I 2024 var 86% af alle danske opkøb i Europa, heraf 36% i de nordiske lande. 7% af opkøbene var i Nordamerika, 5% var i Asien og Australien, og 2% i Sydamerika.

I 2023 så fordelingen ud som følger: Europa (79%), herunder 36% i de nordiske lande, Nordamerika (11%), Asien (7%), Sydamerika (1%), Afrika (1%) og Australien (1%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS SALG AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDER

I tredje kvartal 2024 solgte danske virksomheder 8* udenlandske virksomheder, hvilket er på samme niveau som seneste kvartal (andet kvartal 2024) og samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023).



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 4

Danske virksomheders strategiske opkøb i udlandet i tredje kvartal 2024

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **DSV A/S**
har købt Schenker AG
- **EG A/S**
har købt Vigilo AS
- **D/S Norden**
har købt Norlat Shipping Ltd AS
- **FLSmidth & Co. A/S**
har købt Tipco GmbH
- **NIRAS Gruppen A/S**
har købt FDT Consulting Engineers & Project Managers



Danske virksomheders opkøb i udlandet fastholdt et stabilt niveau i tredje kvartal 2024.



Kapitel 3 M&A-markedet i Europa



Transaktionsvolumen på det europæiske M&A-marked i tredje kvartal 2024 er på niveau med andet kvartal, hvilket fortsat indikerer et sundt aktivitetsniveau, som forventes at fortsætte året ud.

M&A-markedet i Europa

Det europæiske marked viser fortsat et sundt aktivitetsniveau

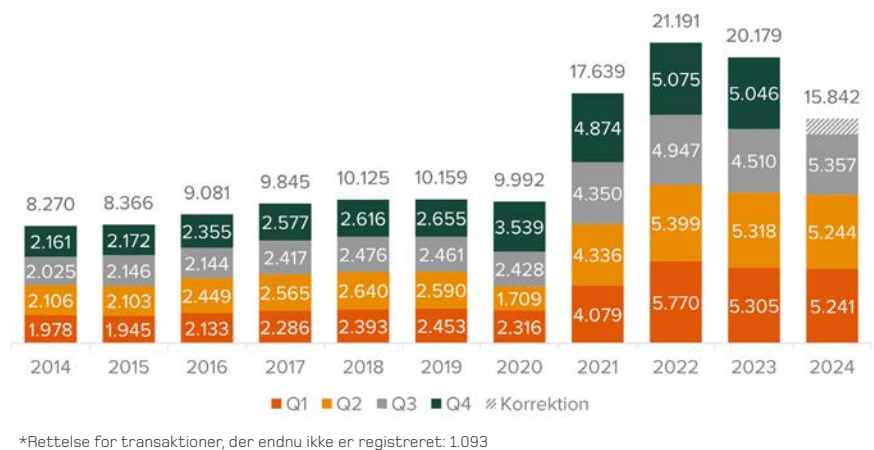
På trods af fortsatte geopolitiske spændinger og krig i Europa, viser det europæiske M&A-marked et stabilt aktivitetsniveau. Transaktionsvolumen i tredje kvartal 2024 er på niveau med aktivitetsniveauet på det europæiske M&A-marked i andet kvartal 2024. Europæiske virksomheders appetit på opkøb udenfor Europa er steget med 4% i forhold til andet kvartal 2024 og 23% i forhold til samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023).

Overordnet set viser markedet en øget tillid, og udviklingen i verdensøkonomien og de finansielle markeder har indtil for ganske nylig været bedre end frygtet i 2023. Dog er markedet stadig præget af usikkerhed omkring bl.a. geopolitiske spændinger og det kommende amerikanske præsidentvalg.

ALLE TRANSAKTIONER I EUROPA

Alle transaktioner i Europa inkluderer transaktioner med et europæisk target, sælger eller køber. Der har været i alt 5.357* europæiske transaktioner i tredje kvartal 2024.

Udviklingen viser en stigning på 2% i forhold til sidste kvartal (andet kvartal 2024) og en forbedring på 19% sammenlignet med samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023).



SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Salg af europæiske virksomheder omfatter europæiske targets erhvervet af købere fra alle lande. I tredje kvartal 2024 blev 4.286* europæiske virksomheder opkøbt.

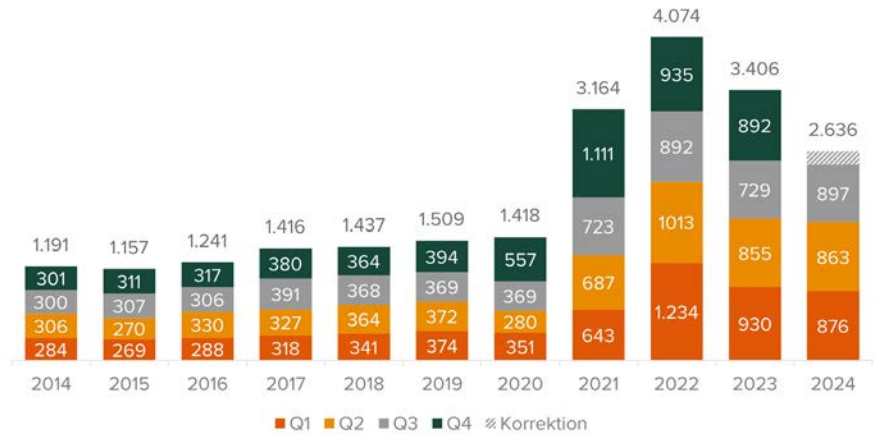
Udviklingen viser en stigning på 1% i forhold til andet kvartal 2024 og et højere niveau med en stigning på 17% sammenlignet med tredje kvartal 2023.



EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS OPKØB UDEN FOR EUROPA

Europæiske virksomheder har købt 897* virksomheder uden for Europa i løbet af tredje kvartal 2024.

Aktiviteten ligger over niveauet for samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023) og på niveau med det seneste kvartal (andet kvartal 2024). Dette indikerer en sund aktivitet, særligt i betragtning af de historiske høje niveauer i 2021, 2022 samt 2023.

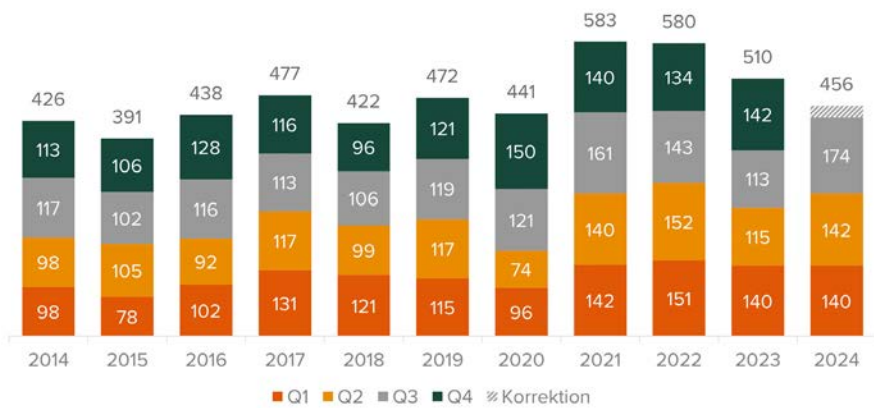


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 170

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS SALG AF IKKE-EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Europæiske virksomheder har solgt 174* virksomheder uden for Europa i løbet af tredje kvartal 2024.

Sammenlignet med det samme kvartal sidste år (tredje kvartal 2023) og sidste kvartal (andet kvartal 2024) ligger aktiviteten væsentligt højere med henholdsvis en stigning på 54% og 23%.



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 23



A close-up, low-angle shot of a person's hands typing on a silver laptop keyboard. The laptop is open and sits on a wooden desk. The lighting is warm and soft, creating a bokeh effect in the background. A silver pen lies horizontally on the desk in the foreground, partially out of focus. The overall mood is professional and focused.

Kapitel 4 Metodik



Metodik

Tidspunktet for transaktionen er defineret som annonceringsdatoen. Transaktioner er ikke inkluderet, hvis et bud efterfølgende udløber eller trækkes tilbage.

Analysen af det danske M&A-marked omfatter både salg af danske virksomheder, danske virksomheders opkøb af udenlandske virksomheder, danske virksomheders frasalg af udenlandske virksomheder samt udenlandske virksomheders opkøb i Danmark.

Analysen omfatter sammenligning af salg af europæiske virksomheder, europæiske virksomheders opkøb af virksomheder uden for Europa samt europæiske virksomheders frasalg af ikke-europæiske virksomheder.

Den gældende analyse omfatter reviderede data for perioden 1. juli 2024 til 30. september 2024.

Der er tilføjet en korrektion for antallet af endnu ikke registrerede transaktioner til data fra tredje kvartal 2024 baseret på historiske erfaringer.

Kriterier for de brugte data

De inkluderede transaktioner er baseret på Mergermarkets kriterier for både størrelse og værdi.

Danmark

Mindst én af de involverede parter skal være dansk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

Mindst én af de involverede parter skal være europæisk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

- Albanien
- Andorra
- Armenien
- Aserbajdsjan
- Belgien
- Bosnien-Hercegovina
- Bulgarien
- Cypern
- Danmark
- Estland
- Færøerne
- Finland
- Frankrig
- Georgien
- Gibraltar
- Grækenland
- Grønland
- Holland
- Hviderusland
- Irland
- Island
- Isle of Man
- Italien
- Kanaløerne
- Kroatien
- Letland
- Litauen
- Luxembourg
- Makedonien
- Malta
- Moldovia
- Monaco
- Montenegro
- Norge
- Polen
- Portugal
- Rumænien
- Rusland
- San Marino
- Schweiz
- Serbien
- Slovakiet
- Slovenien
- Spanien
- Sverige
- Storbritannien
- Tjekkiet
- Tyrkiet
- Tyskland
- Ukraine
- Ungarn
- Østrig



Kapitel 5
**Værdien af den
gode rådgivning**



“

Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.



Vi er yderst tilfredse med hjælpen fra Beierholm Corporate Finance. Vi ville aldrig have været i stand til at gennemføre transaktionen uden deres hjælp.

Peder Nørgaard,
adm. direktør – BV Teknik



Med baggrund i min erfaring fra et stort antal virksomhedshandler, er jeg meget imponeret over resultatet af denne salgsproces. Beierholm Corporate Finance assisterede hele vejen og demonstrerede omfattende erfaring fra og viden om branchen, hvorved Perfion blev positioneret bedst muligt. Dette, samt succesfuldt at varetage sælgers interesser, har bragt Perfion i en ideel position i transaktionen. Vi er sikre på, at vi har fundet det rigtige hjem til Perfion.

Claus Christensen,
bestyrelsesformand – Perfion



Beierholm Corporate Finance har været en enorm hjælp for ejerne og organisationen igennem en meget kompleks og krævende proces.

Morten Glenthøj
– Sindal Biogas



Med Beierholm Corporate Finance ombord var det som at have vores eget SWAT-team til at lede alle aspekter af transaktionen fra indledende forberedelse til endelige forhandlinger. Teamet gav os mulighed for at fokusere på at drive forretningen, samtidig med at vi sikrede en attraktiv aftale for aktionærene og en stærk platform til at understøtte virksomhedens vækst – vi er yderst tilfredse med resultatet.

Lars Friis,
ejer & CEO – ESMILEY



Salget til idverde er en win-win situation, der giver os en unik mulighed for at accelerere vores vækstrejse som en del af Europas førende anlægsgartnerivirksomhed, og samtidig styrke idverdes tilstedeværelse i Danmark markant. Beierholm Corporate Finance's kompetente eksekvering gennem hele processen var fuldstændig afgørende for resultatet.

Ole Kjærgaard,
direktør & ejer – Oknygaard

PICit er blevet opkøbt af Arcadea Group

Case | TMT



PICit, et dansk SaaS powerhouse indenfor information management solutions til intermodal logistik, er blevet opkøbt af Arcadea Group. Med en ny stærk partner ombord er PICit nu i position til at fokusere yderligere på vækst i de kommende år.

PICit, et dansk SaaS powerhouse indenfor information management solutions til intermodal logistik, er blevet opkøbt af Arcadea Group.

PICit blev grundlagt i 1990 under navnet Cargo Service Aarhus og omdøbt i 2010. PICit er en dansk SaaS-virksomhed, der leverer softwareløsninger til den intermodale transport- og logistikindustri. PICit's 40+ ansatte leverer en informationsplatform i realtid, som binder alle transportled sammen i ét informationsnetværk og skaber et fællesskab på tværs.

PICit tilbyder en skalérbar og modulær løsning, der spænder over hele værdikæden – fra Terminal Operating Systems (TOS), Rail Software, Goods Transport Systems (GTS), Customs Systems til Warehouse Management Systems (WMS) med mere – der alle sammen bidrager til at koordinere og optimere logistikken i realtid. Gennem system-til-system integration, sikrer

PICit end-to-end connection på tværs af både interne og eksterne systemer.

Arcadea Group investerer i hurtigt voksende, vertikale softwarevirksomheder. Med kontorer i Canada og USA, samt porteføljevirkksomheder i Nordamerika, Europa og Australasien, har Arcadea et globalt investeringsperspektiv. Med et stærkt fodfæste i Norden, især i

Danmark, er PICit og Arcadea Group velpositioneret til at vækste og øge markedstilstedeværelsen i eksisterende markeder såvel som nye.

Deal team:

Beierholm Corporate Finance var engageret af PICit som strategisk og finansiel rådgiver.

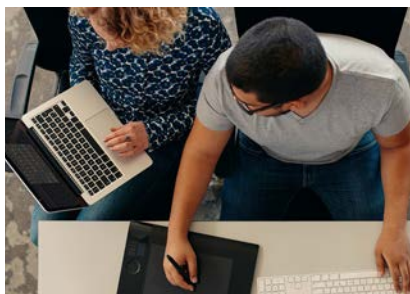


Vi er enormt tilfredse med resultatet af denne transaktion. Beierholm Corporate Finance orkestrerede kompetent en proces præget af høj konkurrence, som resulterede i 10+ bud af høj kvalitet og et yderst attraktivt resultat. Vigtigst af alt hjalp Beierholm Corporate Finance os med at finde en langsigtet partner i Arcadea Group, der kan sikre en stabil fremtid for vores loyale kundebase og skabe betydelige vækstmuligheder for vores medarbejdere.

Henrik Højen Andersen
CEO & medejer, PICit

Dania Software er opkøbt af Omnidocs Group (Main Capital)

Case | TMT



Dania Software, dansk software-udvikler af dokumenthåndterings-løsning med internationalt potentiale, er opkøbt af Omnidocs Group (Main Capital). Opkøbet markerer det første skridt i Omnidocs Groups buy-and-build-strategi siden starten af partnerskabet med Main Capital i januar 2024.

Dania Software er en dansk SaaS-virksomhed, der leverer skabelons-, tilgængeligheds- og elektroniske signaturløsninger – nu overvejende til den danske offentlige sektor, men begyndende international udrulning til kunder i Europa, eksempelvis Dublins byråd og den norske regerings sikkerheds- og serviceorganisation. Dania Software har skalerbare løsninger, der er velegnet til offentlige institutioner og private virksomheder i Danmark og udlandet. En styrke i Dania Softwares stærke position i den offentlige sektor er de multiple integrationsmuligheder, hvor Dania Softwares løsninger kan integreres med mere end 40 vitale forretningssystemer fra et stort antal udbydere.

Omnidocs Group, et porteføljeselskab under Main Capital, er en førende softwareleverandør inden for dokumentation og -håndtering med hovedkontor i Danmark. Omnidocs

servicerer mere end 300 kunder, hvoraf størstedelen er multinationale virksomheder og offentlige organisationer. Med mere end 1.100 brugere og lokal tilstedeværelse i Danmark, Norge og USA, er Omnidocs Group godt positioneret til at blive en førende udbyder af software til dokumenthåndtering i Europa og USA – til offentlig og privat sektor.

Deal team:

Beierholm Corporate Finance var engageret af Dania Software som strategisk og finansiell rådgiver i denne transaktion.



Vi er glade for salget af Dania Software til Omnidocs Group / Main Capital Partners. Det markerer en anerkendelse af vores præstationer med at gøre Dania Software til en førende softwareleverandør på markedet. At blive en del af konstellationen med Omnidocs Group og Main Capital Partners vil give os et stærkt grundlag for fortsat vækst. Som ledelse og aktionærer ser vi frem til at fortsætte vores rejse og skabe god værdi for vores kunder.

Lars Hintze Andersen
Adm. direktør & medejer – Dania Software



Værdien af den gode rådgivning

Hos Beierholm Corporate Finance forstår vi de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor. Vi tager hånd om hele processen ved at sammensætte et skræddersyet team af erfarne specialister, der fører dig og din virksomhed trygt i mål. Vi har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Vil du vide mere om, hvordan en transaktions-rådgiver hos Beierholm kan hjælpe dig, og hvilke muligheder for rådgivning og sparring vi tilbyder? Så står vi altid klar til en indledende snak om din situation og dine behov.

Kontakt os, så vi sammen kan drøfte markedet for transaktioner inden for din branche generelt og mulighederne for din virksomhed specifikt.

[Book et uforpligtende møde](#)

Services



SALG

Vi sikrer adgang til de mest attraktive købere

At sælge en virksomhed er en proces med mange overvejelser. Når tiden er inde, står vi ved vores kunders side, klar til at rådgive dem igennem hele processen.

Vi optimerer mulighederne ved at eksekvere via vores lokale tilstedeværelse globalt. På den måde finder vi den helt rigtige køber og sikrer de bedste betingelser.



KØB

Vi identificerer de bedste købsmuligheder

Vækst eller diversificering via opkøb kan sikre vores kunder adgang til nye markeder og strategiske konkurrencefordele.

Vores industriekspertise og globale tilstedeværelse giver adgang til et stort udvalg af targets til buy-and-build. Vi stiller skarpt på de bedste muligheder og forhandler den mest attraktive transaktion på plads.



VÆRDIANSÆTTELSE

Vi sørger for kortlægning af virksomhedens markedsværdi

Er der brug for kapital eller skal virksomheden sælges? Vi har stor erfaring med værdiansættelse af virksomheder.

Få rådgivning omkring, hvor meget virksomheden er værd og hvilke faktorer, der har størst betydning for værdien fremover. Vi gennemgår både tal, markedsmuligheder, synergier, tiltag og konkurrenceforhold.



SALGSMODNING

Vi maksimerer virksomhedens exitværdi

At sælge en virksomhed kræver forberedelse. Det vil ikke være muligt at maksimere en virksomheds exitværdi uden forudgående salgsmodning.

Med udgangspunkt i vores mange års erfaring hjælper vi vores kunder med at optimere forudsætningerne for en god handel og sikrer et resultat, der afspejler den sande værdi.



KAPITALTILFØRSEL & ECM

Vi sikrer adgang til betroede finansielle partnere

Styrket kapitalgrundlag kan gøre en virksomheds ekstraordinære potentiale til en realitet.

Vores vækstkapital- og ECM-eksperter rådgiver objektivt om den mest attraktive kapitalstruktur samt fremskaffelse af vækstkapital.



GÆLDSRÅDGIVNING

Vi identificerer de rette finansieringspartnere

At finansiere nye initiativer via lån kan skabe momentum i opbygningen af virksomheden – uden at opgave egenkapital og ejerskab.

Vores gældsrådgivere vejleder uafhængigt og objektivt omkring strategi, identificering af de rette långivere samt forhandling af vilkår, så de understøtter vores kunders vision.



DUE DILIGENCE SERVICE

Vi sørger for afklaring og vejledning

For at sikre en vellykket evaluering er det vigtigt at afdække og reducere risici ved virksomhedsoverdragelse.

Vi gennemfører due diligence, både fra køber- og sælgerperspektiv, så det endelige valg kan træffes på et så oplyst grundlag som overhovedet muligt.



KØBESUMSOPGØRELSE

Vi sikrer korrekt opgørelse af købesummen

I alle transaktioner vil købesumsopgørelsen være kompleks, og valg af den rigtige model vil have stor betydning.

Vi bruger vores erfaring fra et meget stort antal transaktioner til at finde den rigtige løsning og herved maksimere værdien.

Beierholm Corporate Finance

Har du spørgsmål til salg eller køb af virksomhed, er du altid velkommen til at kontakte en rådgiver fra Beierholm Corporate Finance.

Telefon +45 33 43 60 00
corporatefinance@beierholm.dk
beierholm.dk/bcf

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE