



M&A Kvartalsstatistik

Danmark/Europa

Q4 2024

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE



Daniel Sand
Partner, Beierholm Corporate Finance
+45 30 27 76 67
dsd@beierholm.dk



Thomas Palmer-Færgeman
Analyst, Beierholm Corporate Finance
+45 40 19 38 05
thpa@beierholm.dk



Introduktion

Beierholm Corporate Finance har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Som en del af Oaklins, kan vi med et globalt team af 800+ rådgivere i 40 lande altid levere den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.

Hos Beierholm Corporate Finance rådgiver vi vores kunder inden for en bred vifte af transaktions-services. Vi er kendetegnet ved at være en af de mest erfarne rådgivere i Danmark og vi forstår de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor.

Vi har prøvet det meste før. Fra gazellevirksomheder, over etablerede virksomheder, der vil erobre nye markeder eller konsolidere deres position – til virksomhedsejere, der overvejer salg eller står over for et generationsskifte.

Vi kender strategierne, der leder uden om faldgruberne. Spørgsmålene, der skaber resultater ved forhandlingsbordet. Og indsigterne, der leder til det rette match for dig og din virksomhed. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Beskrivelse af rapporten

Beierholm Corporate Finance udgiver kvartalsvis en M&A-rapport. I rapporten kan man læse om de nøglefaktorer, der former det danske og europæiske M&A-marked.

Rapporten har til formål at forklare og kortlægge bevægelserne i markedet, identificere tendenser og gennemgå fordelingen af transaktioner på tværs af sektorer og kategorier af købere. Rapporten er baseret på data fra Mergermarket og analyseres ud fra veletablerede kriterier for udarbejdelsen af rapporten.

– Kapitel 1

Højdepunkter

– Kapitel 2

M&A-markedet i Danmark

– Kapitel 3

M&A-markedet i Europa

– Kapitel 4

Metodik

– Kapitel 5

Værdien af den gode rådgivning



Igennem de seneste årtier har vi med vores kvartalsstatistik taget temperaturen på det danske og europæiske M&A-marked. Rapporten analyserer data og funderes i vores ekspertise og erfaring som rådgiver i både danske og udenlandske transaktioner.

– Daniel Sand, Partner,
Beierholm Corporate Finance

Kapitel 1

Højdepunkter



Højdepunkter

Det danske og europæiske M&A-marked fortsætter det attraktive aktivitetsniveau sammenlignet med sidste kvartal.

I Danmark indikerer antallet af solgte virksomheder i fjerde kvartal 2024 en høj transaktionsappetit. Aktiviteten i fjerde kvartal af 2024 viser lovende takter i M&A-markedet, hvor transaktionsvolumen i Danmark er lavere end sidste kvartal (tredje kvartal 2024), men væsentligt over niveau i forhold til samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023).

Det samlede antal af transaktioner på det europæiske M&A-marked er på et højere niveau end sidste kvartal (tredje kvartal 2024) og viser en sund stabilitet i markedet.

Fordelingen af finansielle og strategiske købere af alle danske transaktioner i 2024 følger samme mønster som i 2023, hvor finansielle købere udgør 32% af alle købere. Denne stabilitet i fordelingen indikerer, at de finansielle købere fortsat er bevidste om markedets realiteter, herunder geopolitisk usikkerhed.

146 danske virksomheder solgt i fjerde kvartal 2024

Mindre fald på 3% i forhold til sidste kvartal (tredje kvartal 2024)

4.986 europæiske virksomheder solgt i fjerde kvartal 2024

Stigning på 14% i forhold til sidste kvartal (tredje kvartal 2024)

Finansielle kontra strategiske købere

Finansielle købere udgør 32% af alle danske transaktioner i 2024



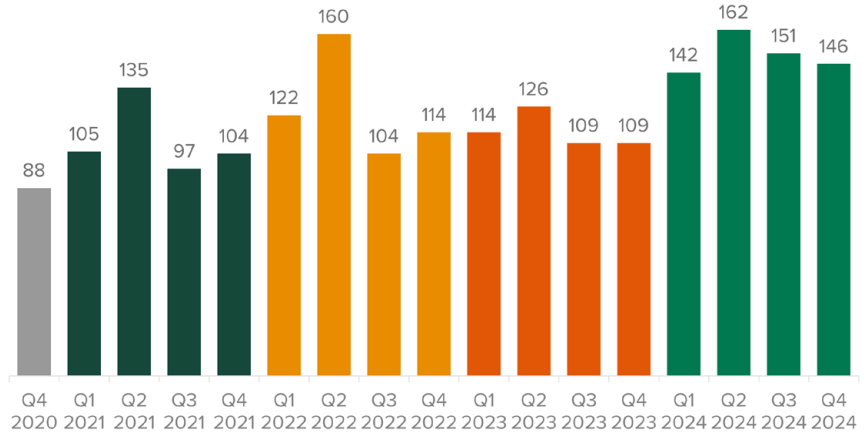
Med et tilsvarende aktivitetsniveau i fjerde kvartal 2024 når det danske og europæiske M&A-marked rekordhøje niveauer for 2024.

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte danske virksomheder udgjorde 146 i fjerde kvartal 2024.

Udviklingen viser et mindre fald på 3% sammenlignet med tredje kvartal 2024, og er væsentligt over niveau holdt op imod fjerde kvartal 2023.

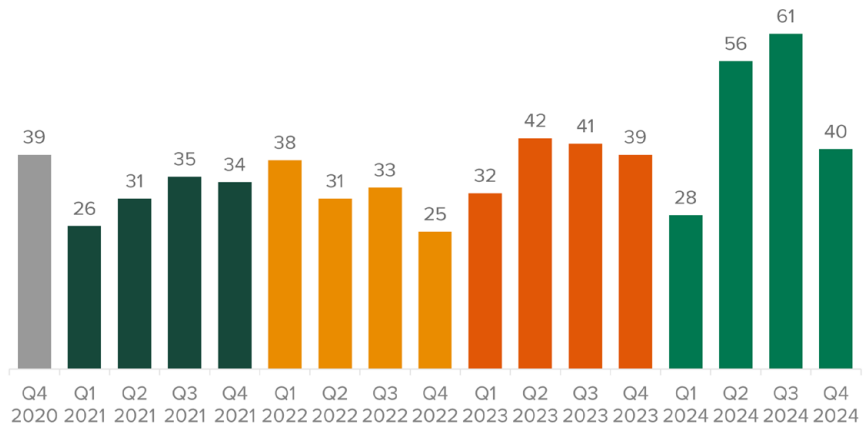
Ca. 45% af de danske virksomheder solgt i fjerde kvartal 2024 blev opkøbt af internationale købere.



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder gennemførte 40 opkøb i udlandet i fjerde kvartal 2024, hvilket er lavere end sidste kvartal (tredje kvartal 2024). Dette er omtrent på niveau med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023).

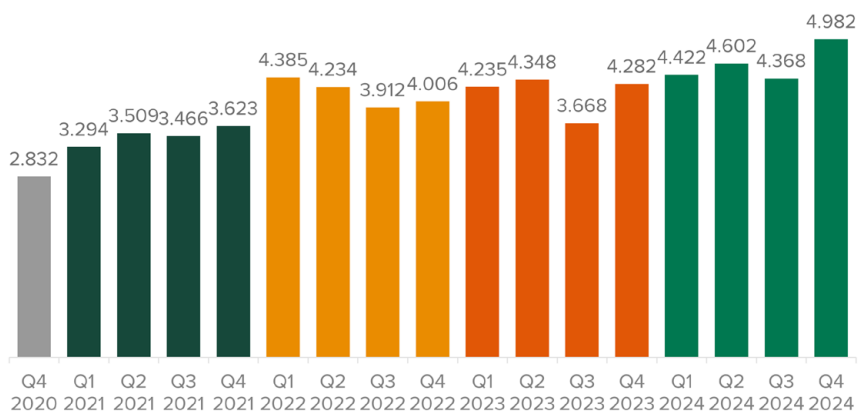
15% af de danske opkøb var udenfor Europa, hvilket indikerer et større fokus på vækst gennem opkøb i geografisk nærliggende områder, da 21% i 2023 var ikke-europæisk.



SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Antallet af solgte europæiske virksomheder udgjorde 4.982 i fjerde kvartal 2024.

Udviklingen viser en stigning på 14% i forhold til sidste kvartal (tredje kvartal 2024), mens det ligger over niveau med samme kvartal sidste år i form af en større stigning på 16%.





Kapitel 2 M&A-markedet i Danmark



Fjerde kvartal 2024 viste et højt salg af danske virksomheder, og bringer året 2024 op på rekordniveau.

M&A-markedet i Danmark

2024 markerer nyt højdepunkt for M&A-aktivitet

Det høje aktivitetsniveau i det danske M&A-marked, som vi så i de tre første kvartaler af 2024, er fortsat i fjerde kvartal 2024. Aktivitetsniveauet i fjerde kvartal 2024 viser fremgang på 23% sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023) og er lavere end tredje kvartal 2024. Det vil sige, at det overordnede aktivitetsniveau er steget markant sammenlignet med samme kvartal sidste år. 2024 har dermed overgået de rekordhøje niveauer fra tidligere år og markerer således et nyt højdepunkt i dansk M&A-aktivitet.

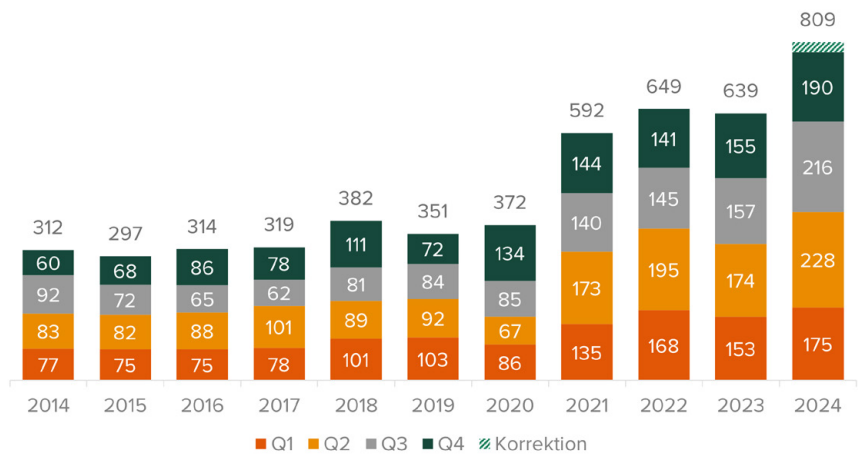
Blandt de opkøbte danske virksomheder i 2024 var særligt service-, teknologi- og industrisektoren aktive og stod for 57% af de 584 registrerede transaktioner.

Det fremstår, at der er en større stabilitet i markedet med et lavere renteniveau trods fortsat geopolitisk usikkerhed. Det bemærkes, at de finansielle køberes appetit er nogenlunde uændret, idet de udgør 32% af alle købere, hvilket er på niveau med 2023.

ALLE TRANSAKTIONER I DANMARK

Alle transaktioner i Danmark omfatter transaktioner med et dansk target, sælger eller køber. Der har været i alt 190* transaktioner i Danmark i fjerde kvartal 2024.

Dette er en større stigning på 23% sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023), og et fald på 12% i forhold til det seneste kvartal (tredje kvartal 2024).

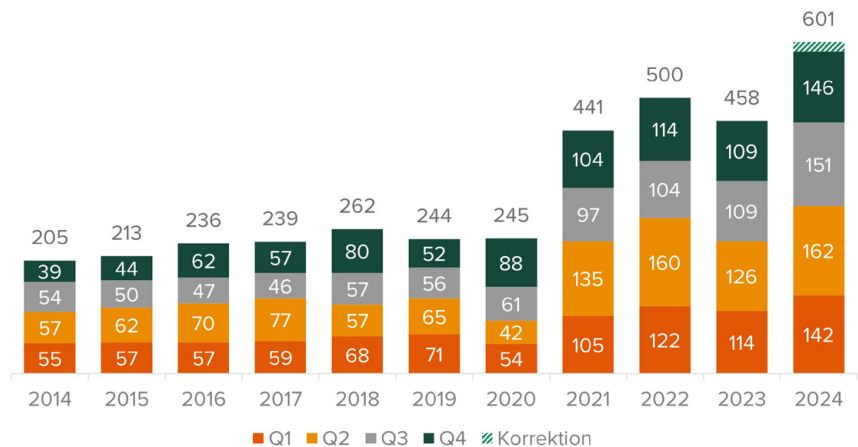


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 24

SALG AF DANSKE VIRKSOMHEDER

Salg af danske virksomheder omfatter transaktioner med et dansk target og købere fra alle lande. 146* danske virksomheder er blevet opkøbt i løbet af fjerde kvartal 2024.

Det er en stigning på 34% i forhold til det samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023) og et lille fald på 3% i forhold til det seneste kvartal (tredje kvartal 2024).

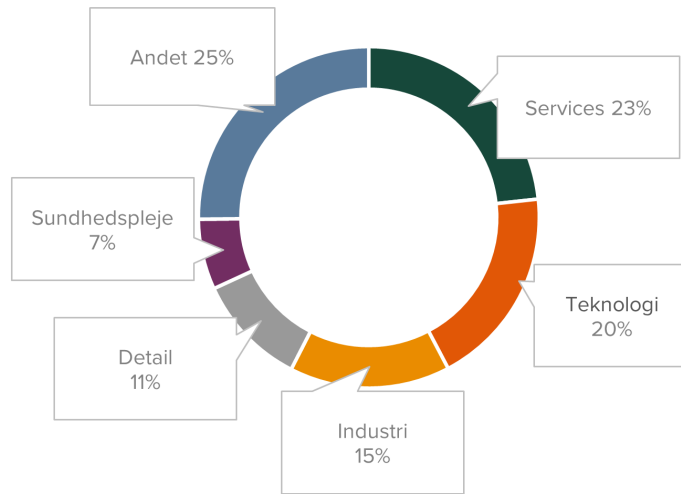


Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 17

SEKTORDISTRIBUTION / TOP 5

Blandt de 584 registrerede opkøb af danske virksomheder i 2024, var 75% af disse transaktioner fordelt på fem sektorer. Det bemærkes, at særligt services og teknologi udgør en større andel af alle transaktioner, og at detail er på niveau med 2023.

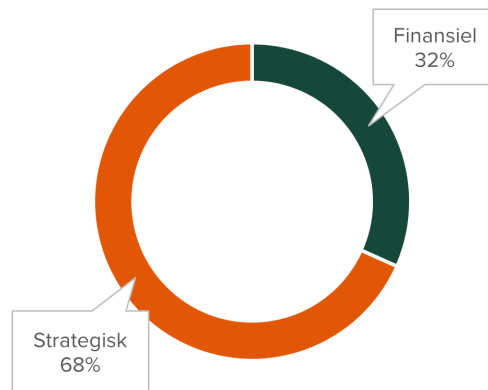
Til sammenligning så fordelingen af top 5 sektorer, der udgjorde 69% af alle transaktioner, således ud i 2023 (helt år): Industri (21%), Services (18%), Teknologi (14%), Detail (9%), Finans (7%).



KØBERTYPER

Køberne bag danske virksomheds-transaktioner var primært strategiske aktører, der stod for 68% af alle opkøb i 2024. De resterende 32% af køberne er klassificeret som finansielle.

Dette er på niveau med fordelingen for 2023: Strategisk (70%) og Finansiell (30%).



Danske virksomheder opkøbt af udenlandske, strategiske købere i fjerde kvartal 2024

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Infra Group NV**
har købt LM Gruppen A/S
- **Gasum Oy**
har købt Hærup Biogas ApS
- **Visma AS**
har købt Penneo A/S
- **Siemens AG**
har købt Danfoss Fire Safety A/S
- **Vexve Oy**
har købt Frese A/S

Aktivitet hos kapitalfonde og andre finansielle investorer i Danmark i fjerde kvartal 2024

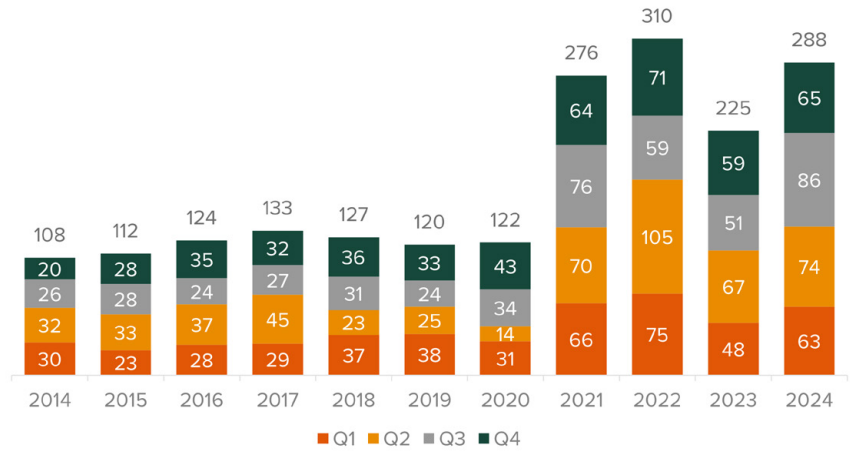
(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Treville & Co. A/S**
har købt Primagaz Scandinavia
- **Rivean Capital BV**
har købt Valcon A/S
- **Trivela Group LLC**
har købt Silkeborg IF A/S
- **Valantic GmbH**
har købt Venzo A/S
- **Ernstströmgruppen AB**
har købt Spica Technology ApS

UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

I fjerde kvartal 2024 blev 65 danske virksomheder solgt til udenlandske købere, hvilket er et højt niveau. Dette er på linje med de rekordhøje niveauer set i 2021, 2022 og 2023, men er under niveau sammenlignet med sidste kvartal (tredje kvartal 2024).

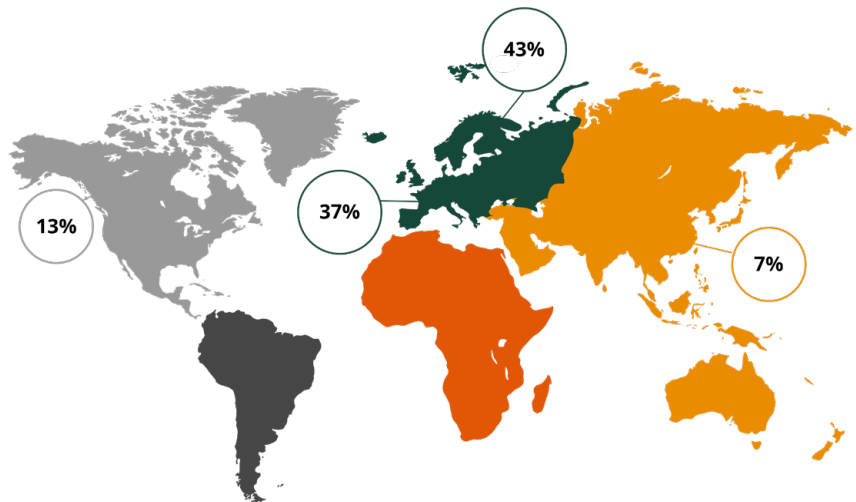
For 2021, 2022 og 2023 som helhed, var aktiviteten på et rekordhøjt niveau, trods den globale usikkerhed.



GEOGRAFISK FORDELING AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I DANMARK

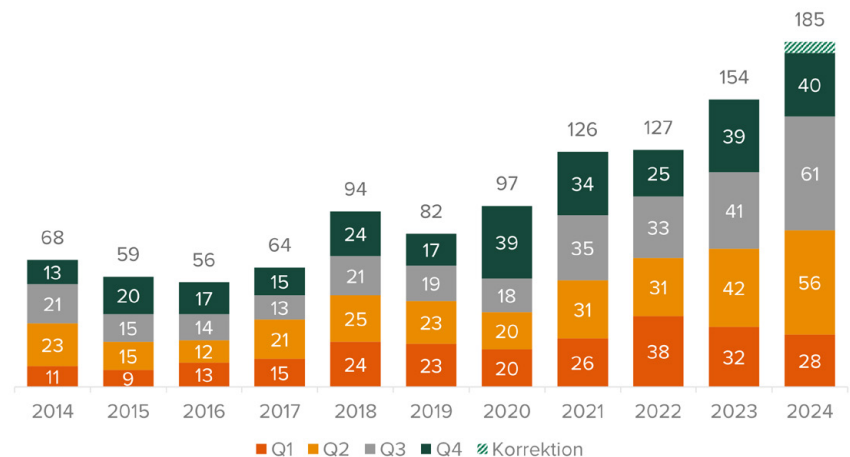
I 2024 kom 80% af de udenlandske købere fra Europa, heriblandt 43% fra de nordiske lande. 13% af køberne kom fra Nordamerika og 7% fra Asien og Australien.

I 2023 så fordelingen således ud: Europa (85%), Nordamerika (12%) og Asien (3%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

Danske virksomheder opkøbte 40* udenlandske virksomheder i løbet af fjerde kvartal 2024. Dette er på niveau med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023). Aktiviteten er lavere end seneste kvartal (tredje kvartal 2024), men for 2024 som helhed ser man en klart øget appetit på vækst gennem udenlandske opkøb.

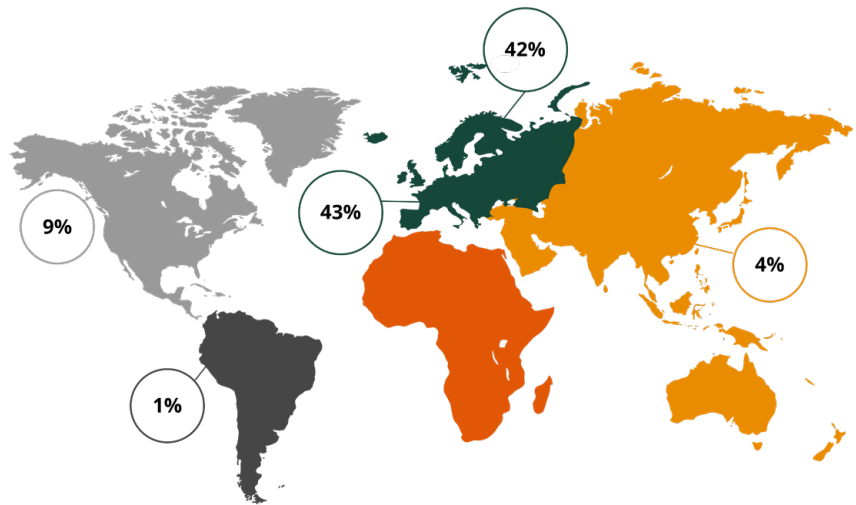


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 6

GEOGRAFISK FORDELING AF DANSKE VIRKSOMHEDERS OPKØB I UDLANDET

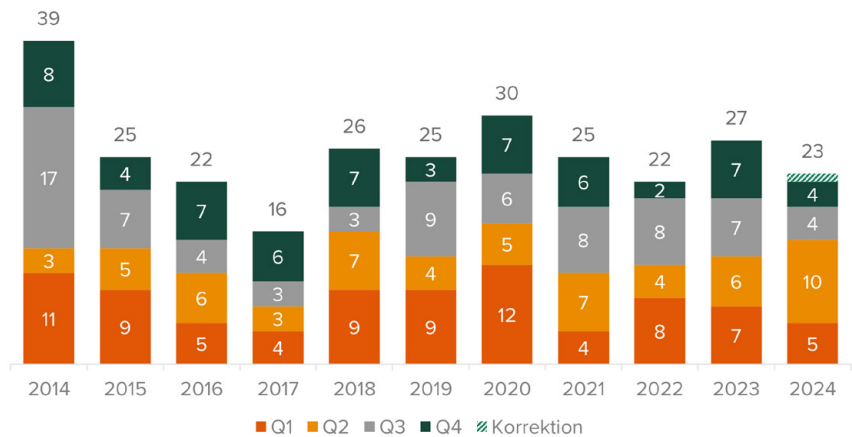
I 2024 var 85% af alle danske opkøb i Europa, heraf 42% i de nordiske lande. 9% af opkøbene var i Nordamerika, 4% var i Asien og Australien, og 1% i Sydamerika.

I 2023 så fordelingen ud som følger: Europa (79%), herunder 36% i de nordiske lande, Nordamerika (11%), Asien (7%), Sydamerika (1%), Afrika (1%) og Australien (1%).



DANSKE VIRKSOMHEDERS SALG AF UDENLANDSKE VIRKSOMHEDER

I fjerde kvartal 2024 solgte danske virksomheder 4* udenlandske virksomheder, hvilket er på samme niveau som seneste kvartal (tredje kvartal 2024) og lavere end samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023).



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 1

Danske virksomheders strategiske opkøb i udlandet i fjerde kvartal 2024

(Udvalgte registrerede transaktioner)

- **Scan Global Logistics A/S**
har købt ITN Logistics Group
- **EG A/S**
har købt Easoft Oy
- **H. Lundbeck A/S**
har købt Longboard Pharmaceuticals Inc.
- **DFDS A/S**
har købt Ekol Lojistik AS
- **Rockwool A/S**
har købt Wetherby Building Systems Ltd



Danske virksomheders opkøb i udlandet fastholdt et højt niveau i fjerde kvartal 2024 og gjorde 2024 til et rekordår.



Kapitel 3 M&A-markedet i Europa



Aktivitetsniveauet på det europæiske M&A-marked i fjerde kvartal 2024 er på et højere niveau end tredje kvartal og afspejler et stabilt marked, som har præget hele året.

M&A-markedet i Europa

2024 sætter nye standarder for det europæiske marked

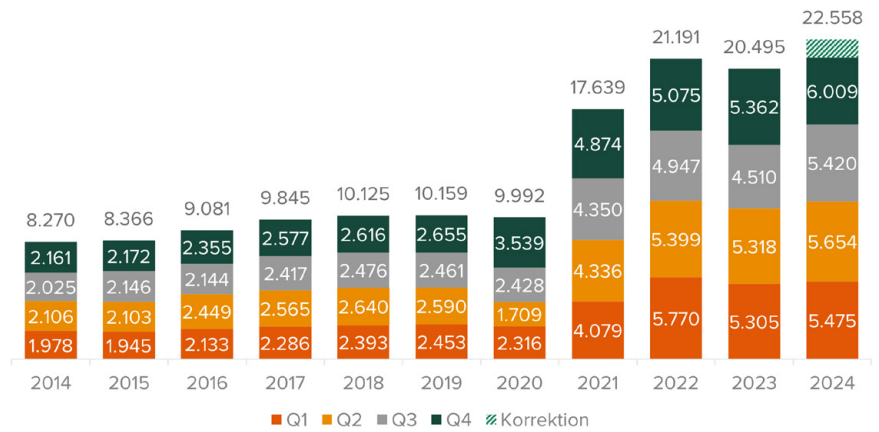
På trods af fortsatte geopolitiske spændinger og krig i Europa, viser det europæiske M&A-marked et rekordhøjt aktivitetsniveau. Transaktionsvolumen i fjerde kvartal 2024 er på et højere niveau end aktivitetsniveauet på det europæiske M&A-marked i tredje kvartal 2024. Europæiske virksomheders appetit på opkøb udenfor Europa er steget med 1% i forhold til tredje kvartal 2024 og faldet med 5% i forhold til samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023).

Overordnet set viser markedet en fortsat øget tillid, men også en fortsat tilstedeværelse af usikkerhed, herunder den geopolitiske situation og spørgsmålstegn i forhold til betydningen af det kommende amerikanske præsidentskifte.

ALLE TRANSAKTIONER I EUROPA

Alle transaktioner i Europa inkluderer transaktioner med et europæisk target, sælger eller køber. Der har været i alt 6.009* europæiske transaktioner i fjerde kvartal 2024.

Udviklingen viser en stigning på 11% i forhold til sidste kvartal (tredje kvartal 2024) og en forbedring på 12% sammenlignet med samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023).

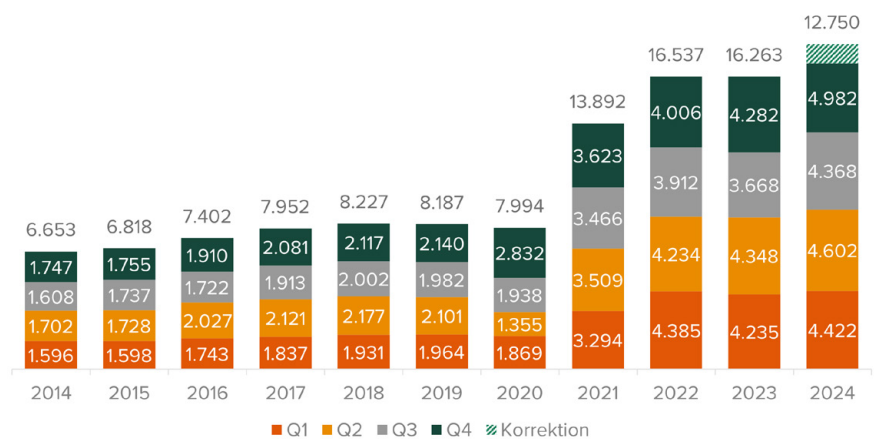


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 1.287

SALG AF EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Salg af europæiske virksomheder omfatter europæiske targets erhvervet af købere fra alle lande. I fjerde kvartal 2024 blev 4.982* europæiske virksomheder opkøbt.

Udviklingen viser en stigning på 14% i forhold til tredje kvartal 2024 og et højere niveau på 16% sammenlignet med fjerde kvartal 2023.

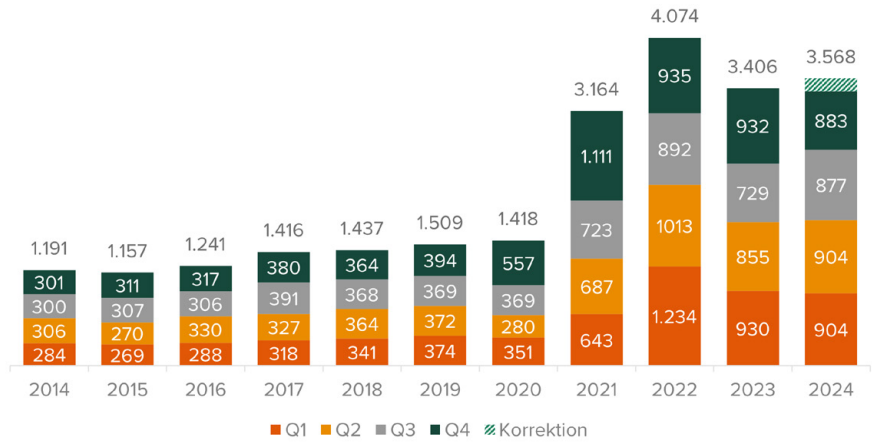


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 1.100

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS OPKØB UDEN FOR EUROPA

Europæiske virksomheder har købt 883* virksomheder uden for Europa i løbet af fjerde kvartal 2024.

Aktiviteten ligger en anelse under niveauet for samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023) og på niveau med det seneste kvartal (tredje kvartal 2024). Dette indikerer en stabil aktivitet, som følger af de historiske høje niveauer i 2021, 2022 samt 2023.

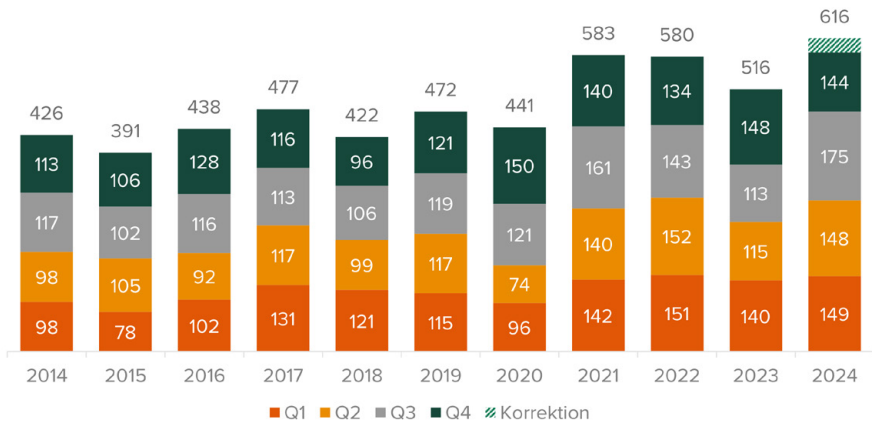


*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 160

EUROPÆISKE VIRKSOMHEDERS SALG AF IKKE-EUROPÆISKE VIRKSOMHEDER

Europæiske virksomheder har solgt 144* virksomheder uden for Europa i løbet af fjerde kvartal 2024.

Sammenlignet med det samme kvartal sidste år (fjerde kvartal 2023) og sidste kvartal (tredje kvartal 2024) ligger aktiviteten lidt lavere, men bringer fortsat 2024 på et solidt niveau.



*Rettelse for transaktioner, der endnu ikke er registreret: 27



A close-up, low-angle shot of a person's hands typing on a silver laptop keyboard. The laptop is open and sits on a wooden desk. A silver pen lies horizontally on the desk in front of the laptop. The background is dark and out of focus, with soft bokeh light spots. The text 'Kapitel 4 Metodik' is overlaid on the left side of the image in a bright orange color.

Kapitel 4 Metodik



Metodik

Tidspunktet for transaktionen er defineret som annonceringsdatoen. Transaktioner er ikke inkluderet, hvis et bud efterfølgende udløber eller trækkes tilbage.

Analysen af det danske M&A-marked omfatter både salg af danske virksomheder, danske virksomheders opkøb af udenlandske virksomheder, danske virksomheders frasalg af udenlandske virksomheder samt udenlandske virksomheders opkøb i Danmark.

Analysen omfatter sammenligning af salg af europæiske virksomheder, europæiske virksomheders opkøb af virksomheder uden for Europa samt europæiske virksomheders frasalg af ikke-europæiske virksomheder.

Den gældende analyse omfatter reviderede data for perioden 1. oktober 2024 til 31. december 2024.

Der er tilføjet en korrektion for antallet af endnu ikke registrerede transaktioner til data fra fjerde kvartal 2024 baseret på historiske erfaringer.

Kriterier for de brugte data

De inkluderede transaktioner er baseret på Mergermarkets kriterier for både størrelse og værdi.

Danmark

Mindst én af de involverede parter skal være dansk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

Mindst én af de involverede parter skal være europæisk (køber, sælger eller target).

Transaktioner, hvor transaktionsværdien er ukendt, er inkluderet.

Transaktioner er inkluderet, hvis den handlede ejerandel er mere end 30% eller ukendt.

Europa

- Albanien
- Andorra
- Armenien
- Aserbajdsjan
- Belgien
- Bosnien-Hercegovina
- Bulgarien
- Cypern
- Danmark
- Estland
- Færøerne
- Finland
- Frankrig
- Georgien
- Gibraltar
- Grækenland
- Grønland
- Holland
- Hviderusland
- Irland
- Island
- Isle of Man
- Italien
- Kanaløerne
- Kroatien
- Letland
- Litauen
- Luxembourg
- Makedonien
- Malta
- Moldovia
- Monaco
- Montenegro
- Norge
- Polen
- Portugal
- Rumænien
- Rusland
- San Marino
- Schweiz
- Serbien
- Slovakiet
- Slovenien
- Spanien
- Sverige
- Storbritannien
- Tjekkiet
- Tyrkiet
- Tyskland
- Ukraine
- Ungarn
- Østrig

A middle-aged man with short, light brown hair and glasses is smiling warmly. He is wearing a dark grey suit jacket over a light blue button-down shirt. He is seated at a light-colored table, holding a pen over an open notebook. The background is a bright, modern office space with large windows. Other people are partially visible around the table, suggesting a collaborative meeting.

Kapitel 5
**Værdien af den
gode rådgivning**



“

Som den foretrukne corporate finance-rådgiver sætter vi en stor ære i at forstå vores kunders behov og sikre den bedst mulige løsning, lokalt såvel som globalt.



Vi er yderst tilfredse med hjælpen fra Beierholm Corporate Finance. Vi ville aldrig have været i stand til at gennemføre transaktionen uden deres hjælp.

Peder Nørgaard,
adm. direktør – BV Teknik



Med baggrund i min erfaring fra et stort antal virksomhedshandler, er jeg meget imponeret over resultatet af denne salgsproces. Beierholm Corporate Finance assisterede hele vejen og demonstrerede omfattende erfaring fra og viden om branchen, hvorved Perfion blev positioneret bedst muligt. Dette, samt succesfuldt at varetage sælgers interesser, har bragt Perfion i en ideel position i transaktionen. Vi er sikre på, at vi har fundet det rigtige hjem til Perfion.

Claus Christensen,
bestyrelsesformand – Perfion



Beierholm Corporate Finance har været en enorm hjælp for ejerne og organisationen igennem en meget kompleks og krævende proces.

Morten Glenthøj
– Sindal Biogas



Med Beierholm Corporate Finance ombord var det som at have vores eget SWAT-team til at lede alle aspekter af transaktionen fra indledende forberedelse til endelige forhandlinger. Teamet gav os mulighed for at fokusere på at drive forretningen, samtidig med at vi sikrede en attraktiv aftale for aktionærene og en stærk platform til at understøtte virksomhedens vækst – vi er yderst tilfredse med resultatet.

Lars Friis,
ejer & CEO – ESMILEY



Salget til idverde er en win-win situation, der giver os en unik mulighed for at accelerere vores vækstrejse som en del af Europas førende anlægsgartnerivirksomhed, og samtidig styrke idverdes tilstedeværelse i Danmark markant. Beierholm Corporate Finance's kompetente eksekvering gennem hele processen var fuldstændig afgørende for resultatet.

Ole Kjærgaard,
direktør & ejer – Oknygaard

LM Gruppen er blevet opkøbt af Infra Group

Case | TMT



LM Gruppen, en dansk entreprenør-virksomhed, der servicerer flere geografier og sektorer, er blevet opkøbt af Infra Group (Infra Management, PAI Partners, ICG og Andera Partners). Denne overtagelse er i tråd med Infra Groups vækststrategi ved at styrke og accelerere deres ekspansion som en international udbyder af forsynings- og infrastrukturydelser, samtidig med at det markerer deres indtræden på det danske marked.

Beierholm Corporate Finance var engageret af LM Gruppen som strategisk og finansiell rådgiver.

Med hovedsæde i Køge, betjener LM Gruppen kunder på tværs af flere sektorer, især inden for fiber, fjernvarme og el. Virksomheden tilbyder kunderne en komplet totalløsning med enestående leveringskvalitet, hastighed og gennemsigtighed gennem alle projektfaser, hvilket muliggøres af en højt digitaliseret struktur og en unikt effektiv driftsmodel.

Med hovedsæde i Temse, Belgien, er Infra Group en multidisciplinær koncern, der er specialiseret i arbejde med underjordisk og overjordisk infrastruktur. Koncernen opererer i flere europæiske lande og genererer en omsætning på over 1 milliard euro. Infra Group arbejder inden for jordarbejde samt etablering, opgradering og vedligeholdelse af distributions- og transportnetværk til elektricitet, telekommunikation/IT og data, vand, væsker og gasser.



Vi sætter stor pris på den enestående støtte fra Beierholm Corporate Finance, som sikrede, at vores interesser altid var i fokus gennem hele salgsprocessen. Deres dybe brancheekspertise og internationale køberadgang var afgørende for, at denne transaktion blev en succes, hvor vi nu går sammen med en ledende europæisk aktør, der styrker vores evne til at levere innovative løsninger til vores kunder. Vi er sikre på, at Infra Group er det perfekte hjem for LM Gruppen, og vi ser frem til en succesfuld fremtid sammen.

Søren Knudsen,
CEO & ejer, LM Gruppen



Vi er meget tilfredse med resultatet af salget af LM Gruppen. Den langsigtede vækst i infrastrukturektoren kombineret med LM Gruppens unikke kompetencer gjorde dette til en særdeles attraktiv virksomhed. Det har været en fornøjelse at bistå ejerne gennem hele processen, og vi er overbeviste om, at LM Gruppens partnerskab med Infra Group vil åbne for nye vækstmuligheder. Vi ser frem til at følge deres rejse sammen.

– Daniel Sand, Partner
Beierholm Corporate Finance

Udfordring

Ejeren af LM Gruppen ønskede at finde en ny hovedaktionær for at skabe de bedste betingelser for virksomhedens fortsatte vækst og udvikling. Samtidig var der et ønske om at sikre en strategisk partner, som kunne understøtte LM Gruppens position som en førende leverandør inden for forsynings- og infrastrukturydelser.

Løsning

Beierholm Corporate Finance gennemførte en struktureret salgsproces med fokus på både strategiske og finansielle købere, både lokalt og internationalt. Ved at udarbejde omfattende salgsmateriale og fremhæve LM Gruppens unikke kompetencer og potentiale, sikrede vi en stærk positionering af virksomheden. Gennem hele processen var vi en tæt og betroet rådgiver for ejerne og ledelsen, med fokus på at maksimere værdien og sikre de bedst mulige vilkår.

Resultat

Salgsprocessen resulterede i en betydelig interesse fra både danske og internationale købere. Beierholm Corporate Finance skabte en konkurrencesituation, som gjorde det muligt at realisere et salg til en attraktiv pris og på fordelagtige vilkår for sælgerne. LM Gruppen har nu fået Infra Group som ny ejer – en ledende europæisk aktør inden for infrastruktur services, som vil bidrage til at accelerere væksten og understøtte virksomhedens udvikling i de kommende år.

Hærup Biogas er blevet opkøbt af Gasum

Case | TMT



Hærup Biogas, et biogasanlæg ejet af en lokal landmand, en lokal forretningsmand og deres administrerende direktør, er blevet opkøbt af Gasum.

Beierholm Corporate Finance var engageret af ejerne af Hærup Biogas som strategisk og finansiell rådgiver.

Hærup Biogas blev etableret i 2018 af to private investorer, John Jensen, en lokal bondemand og Martin Rasmussen, en lokal forretningsmand, og den administrerende direktør, Jesper Nør Christensen, trådte sidenhen ind i ejerkredsen. Anlægget blev etableret med det formål at levere til det nærliggende fjernvarmeværk i Klejtrup, Danmark.

På nuværende tidspunkt har anlægget en kapacitet til at producere 7 millioner Nm³ CH₄ årligt (svarende til 70 GWh biogas), baseret på et biomasseindtag på 121.400 tons.

I dag har Hærup Biogas udviklet et biogasanlæg af høj kvalitet med avancerede funktioner, der er usædvanlige for et anlæg af denne størrelse, såsom en elproducerende gasmotor og fokus på selvforsynende energiforsyning gennem varmepumper, hvilket muliggør en lav produktionspris.

Med en god placering i Klejtrup, Danmark, drager Hærup Biogas fordel af et område med god adgang til biomasser. Anlægget har sikret tilladelser til at etablere et opgraderingsanlæg og forbinde det til Evida's gasdistributionsnetværk.

Gasum et finsk statsejet energiselskab grundlagt i 1994, der opererer i Norden. Gasum driver 17 biogasanlæg og et omfattende netværk af gasfyldestationer i Finland, Sverige og Norge. Selskabet er dedikeret til at fremme en cirkulær økonomi og reducere CO₂-udledninger gennem sine omfattende energiløsninger.

Opkøbet af Hærup Biogas markerer Gasums første biogasanlæg i Danmark, hvilket betyder deres indtræden på det danske biogasmarked. Med dette opkøb har Gasum nu biogasanlæg i alle skandinaviske lande.

Med omfattende erfaring i biogasindustrien er Gasum klar til at fortsætte det langsigtede samarbejde med Klejtrup Varmeværk og investere i et opgraderingsanlæg og forbinde det til gasnettet for fuldt ud at udnytte dets eksisterende produktionskapacitet.



Vi er meget tilfredse med den støtte og ekspertise, som Beierholm Corporate Finance har leveret gennem hele denne transaktion. Deres dybe viden om og erfaring inden for biogasindustrien, strategiske rådgivning og engagement sikrede en gnidningsfri proces og et attraktivt resultat for Hærup Biogas.

Allan Mikkelsen,
Bestyrelsesformand, Hærup Biogas



Biogasmarkedet fortsætter med at være yderst attraktivt og tiltrækker interesse fra en bred vifte af potentielle købere fra hele verden, både finansielle og strategiske parter. Vi er overbeviste om, at Gasums indtræden i Danmark vil skabe nye muligheder, og vi ser frem til at følge deres rejse sammen.

– Kim Harpøth Jespersen, Partner
Beierholm Corporate Finance

Udfordring

Ejerkredsen i Hærup Biogas ønskede at finde en ny investor grundet et ønske om at investere i et opgraderingsanlæg og forbinde anlægget til gasnettet, hvilket kræver en ikke ubetydelig investering.

Løsning

Beierholm Corporate Finance gennemførte en bred, struktureret salgsproces målrettet både strategiske og finansielle købere i Danmark og udland på basis af et gennearbejdet salgsmateriale. Gennem hele processen var vi en tæt samarbejdspartner for ejerne, og sikrede et konstant fokus på at fremhæve anlæggets strategiske gode placering, høje kvalitet og det store udviklingspotentiale.

Resultat

Beierholm Corporate Finance modtog flere bud, og fik skabt en konkurrencemæssig situation blandt køberne. Dette gjorde det muligt at realisere et salg til en attraktiv pris og på i øvrigt fordelagtige vilkår for sælgerne. Hærup Biogas har i Gasum fået en ny stærk ejer, som med sin store viden inden for biogas kommer til at hjælpe selskabet til at udnytte det fulde potentiale og tilkoble anlægget til gasnettet.



Værdien af den gode rådgivning

Hos Beierholm Corporate Finance forstår vi de udfordringer og spændende muligheder, som små og mellemstore virksomheder står overfor. Vi tager hånd om hele processen ved at sammensætte et skræddersyet team af erfarne specialister, der fører dig og din virksomhed trygt i mål. Vi har mere end 40 års erfaring med transaktionsrådgivning, herunder M&A og due diligence. Her er du i trygge hænder, når du skal træffe store beslutninger.

Vil du vide mere om, hvordan en transaktions-rådgiver hos Beierholm kan hjælpe dig, og hvilke muligheder for rådgivning og sparring vi tilbyder? Så står vi altid klar til en indledende snak om din situation og dine behov.

Kontakt os, så vi sammen kan drøfte markedet for transaktioner inden for din branche generelt og mulighederne for din virksomhed specifikt.

[Book et uforpligtende møde](#)

Services



SALG

Vi sikrer adgang til de mest attraktive købere

At sælge en virksomhed er en proces med mange overvejelser. Når tiden er inde, står vi ved vores kunders side, klar til at rådgive dem igennem hele processen.

Vi optimerer mulighederne ved at eksekvere via vores lokale tilstedeværelse globalt. På den måde finder vi den helt rigtige køber og sikrer de bedste betingelser.



KØB

Vi identificerer de bedste købsmuligheder

Vækst eller diversificering via opkøb kan sikre vores kunder adgang til nye markeder og strategiske konkurrencefordele.

Vores industriekspertise og globale tilstedeværelse giver adgang til et stort udvalg af targets til buy-and-build. Vi stiller skarpt på de bedste muligheder og forhandler den mest attraktive transaktion på plads.



VÆRDIANSÆTTELSE

Vi sørger for kortlægning af virksomhedens markedsværdi

Er der brug for kapital eller skal virksomheden sælges? Vi har stor erfaring med værdiansættelse af virksomheder.

Få rådgivning omkring, hvor meget virksomheden er værd og hvilke faktorer, der har størst betydning for værdien fremover. Vi gennemgår både tal, markedsmuligheder, synergier, tiltag og konkurrenceforhold.



SALGSMODNING

Vi maksimerer virksomhedens exitværdi

At sælge en virksomhed kræver forberedelse. Det vil ikke være muligt at maksimere en virksomheds exitværdi uden forudgående salgsmodning.

Med udgangspunkt i vores mange års erfaring hjælper vi vores kunder med at optimere forudsætningerne for en god handel og sikrer et resultat, der afspejler den sande værdi.



KAPITALTILFØRSEL & ECM

Vi sikrer adgang til betroede finansielle partnere

Styrket kapitalgrundlag kan gøre en virksomheds ekstraordinære potentiale til en realitet.

Vores vækstkapital- og ECM-eksperter rådgiver objektivt om den mest attraktive kapitalstruktur samt fremskaffelse af vækstkapital.



GÆLDSRÅDGIVNING

Vi identificerer de rette finansieringspartnere

At finansiere nye initiativer via lån kan skabe momentum i opbygningen af virksomheden – uden at opgave egenkapital og ejerskab.

Vores gældsrådgivere vejleder uafhængigt og objektivt omkring strategi, identificering af de rette långivere samt forhandling af vilkår, så de understøtter vores kunders vision.



DUE DILIGENCE SERVICE

Vi sørger for afklaring og vejledning

For at sikre en vellykket evaluering er det vigtigt at afdække og reducere risici ved virksomhedsoverdragelse.

Vi gennemfører due diligence, både fra køber- og sælgerperspektiv, så det endelige valg kan træffes på et så oplyst grundlag som overhovedet muligt.



KØBESUMSOPGØRELSE

Vi sikrer korrekt opgørelse af købesummen

I alle transaktioner vil købesumsopgørelsen være kompleks, og valg af den rigtige model vil have stor betydning.

Vi bruger vores erfaring fra et meget stort antal transaktioner til at finde den rigtige løsning og herved maksimere værdien.

Beierholm Corporate Finance

Har du spørgsmål til salg eller køb af virksomhed, er du altid velkommen til at kontakte en rådgiver fra Beierholm Corporate Finance.

Telefon +45 33 43 60 00
corporatefinance@beierholm.dk
beierholm.dk/bcf

BEIERHOLM | CORPORATE
FINANCE